



PROGRAMM

1. BIBERACHER DIALOGFORUM

14.02.2019

JORDANBAD PARKHOTEL

- ▷ Cost Avoidance & Savings im indirekten Einkauf
- ▷ Prozessoptimierung im strategischen und operativen Einkauf

PROGRAMM

08.30 EINLASS & ANMELDUNG

09.00 BEGRÜSSUNG DER TEILNEHMER UND ERÖFFNUNG DES 1. BIBERACHER DIALOGFORUM

09.10 Wirtschaftskraft und Herausforderungen der IHK Regionen

- ▷ Der Wirtschaftsstandort IHK Region Ulm
- ▷ Leistungskatalog der IHK Ulm
- ▷ Beratung, Bündelung, Bildung



JONAS PÜRCKHAUER
Mitglied der Geschäftsleitung,
Unternehmensförderung, IHK Ulm



09.40 Cost Avoidance & Savings bei Telecom & Networking

- ▷ Case Studies: Lösungen zur Konditionen-, Prozess- und Risikooptimierung bei Festnetz, Mobilfunk, Datenleitungen
- ▷ Vorgehensweise & Ergebnispräsentation



THORSTEN GAREIS
Einkauf. Interim. Akademie.
THORSTEN GAREIS



10.10 Smarter Einstieg in den Einkauf der Zukunft – mit innovativer App-Technologie und Künstlicher Intelligenz zur Digitalisierung aller operativen Einkaufsprozesse

- ▷ Vollständige Automatisierung der operativen Abläufe durch KI
- ▷ Digitalisierung der unternehmensübergreifenden Prozesse im Einkauf und in der Supply Chain
- ▷ Unkomplizierte Anbindung aller Lieferanten ohne viel Aufwand auf beiden Seiten per App



REINALD SCHNELLER
Geschäftsführer, Netfira GmbH



10.40 KAFFEE UND BESUCH DER AUSSTELLER

11.10 Cost Avoidance & Savings bei Corporate Services

- ▷ Case Studies: Lösungen zur Optimierung von Vergütungssystemen, HR-Dienstleistungen, Flottenmanagement, Versicherungen
- ▷ Vorgehensweise & Ergebnispräsentation



THORSTEN GAREIS
Einkauf. Interim. Akademie.



11.40 All-in-One Beschaffungsnetzwerk für den Mittelstand

- ▷ Digitale Beschaffungsprozesse & Netzwerke im Einkauf
- ▷ Vernetzung von B2B-Geschäftsprozessen durch E-Procurement Cloud-Lösungen



BENJAMIN FRITZ
Head of Sales & Partner Management,
Onventis GmbH



12.10 Cost Avoidance & Savings bei Logistics & Transportation

- ▷ Case Studies: Lösungen zur Optimierung von Schienen-, Straße-, Seetransporten, Kurier-Express-Paketdiensten
- ▷ Vorgehensweise & Ergebnispräsentation



THORSTEN GAREIS
Einkauf. Interim. Akademie.



12.40 Prozesskosteneinsparung im (in)direkten Einkauf

- ▷ Case Study „Operativer Einkauf am Beispiel Putzmeister Holding GmbH“
- ▷ Case Study „Strategischer Einkauf am Beispiel Fronius International GmbH“



DI PETER HACKL
CTO,
curecomp Software Services GmbH



13.10 BUSINESS-NETWORK-LUNCH UND BESUCH DER AUSSTELLER

PROGRAMM

14.10 Cost Avoidance & Savings bei Travel & Entertainment

- ▷ Case Studies: Lösungen zur Optimierung von Kraftstoffe, MICE, Leasing- & Mietfahrzeugen
- ▷ Vorgehensweise & Ergebnispräsentation



THORSTEN GAREIS
Einkauf. Interim. Akademie.



14.40 Marktplatz vs. Netzwerk: Wo liegt die Zukunft im indirekten Einkauf?

- ▷ Unterschiede zwischen Marktplatz und Netzwerk
- ▷ Marktplätze als Lösung
- ▷ Anbieter vs. Digitalisierung



SIEGFRIED HAKELBERG
Vertriebsleiter,
Mercateo AG Deutschland



15.10 Cost Avoidance & Savings bei Utilities

- ▷ Case Studies: Lösungen zur Optimierung von Strom, Erdgas, Öl, Wasser, Treibstoffen, Propan
- ▷ Vorgehensweise & Ergebnispräsentation



THORSTEN GAREIS
Einkauf. Interim. Akademie.



15.40 KAFFEE UND BESUCH DER AUSSTELLER

16.10 Cost Avoidance & Savings bei Facility Equipment & Supplies

- ▷ Case Studies: Lösungen zur Optimierung von MRO Gütern
- ▷ Vorgehensweise & Ergebnispräsentation



THORSTEN GAREIS
Einkauf. Interim. Akademie.



16.40 Dialog, Fragen & Antworten

- ▷ Dialog über Herausforderungen
- ▷ Ansatzpunkte
- ▷ Feedback



THORSTEN GAREIS
Einkauf. Interim. Akademie.



17.10 VERABSCHIEDUNG DER TEILNEHMER UND ENDE DES 1. BIBERACHER DIALOGFORUM

INFOS

VERANSTALTUNGSTERMIN

DONNERSTAG, 14.02.2019
09.00 – 17.15 UHR
ANSCHLIESSEND GET-TOGETHER

TEILNAHMEGEBÜHR

KOSTENLOS

Leistungen inklusive:

- ▷ Tagungsunterlagen
- ▷ Kaffeepausen, Mittagessen und Tagungsgetränke

VERANSTALTUNGORT

JORDANBAD PARKHOTEL

Im Jordanbad 3
88400 Biberach an der Riß
Veranstaltungsraum Sebastian-Kneipp-Saal
jordanbad-parkhotel.com

ZIMMERKONTINGENT BIS 01.02.2019:

- ▷ Stichwort „Biberacher Dialogforum“
Frau Jana Schwindt
+49 (0)7351 343-498
event@jordanbad-parkhotel.de

AUSSTELLER



Mercateo Deutschland AG

Mercateo ist Europas führende Beschaffungsplattform. Auf der Mercateo-Plattform können hunderte Lieferanten und tausende Hersteller mit über einer Million Geschäftskunden interagieren. Als Lieferant nutzen Sie Mercateo als zukunftsweisenden Vertriebskanal. Als Hersteller stärken Sie darüber hinaus Ihre Marke. Als Einkäufer können Sie Ihren gesamten Geschäfts- und Fachbedarf über einen Händler decken und erzielen damit enorme Einsparpotentiale. Das Einzigartige am Mercateo-Geschäftsmodell ist die Kombination aus einem riesigen B2B-Marktplatz mit modularen, webbasierten E-Procurement-Lösungen. Mercateo hat so eine unvergleichliche Infrastruktur geschaffen, auf der sich Einkäufer, Lieferanten, Hersteller und Dienstleister miteinander vernetzen und Transaktionen untereinander austauschen können.



Netfira GmbH

Die Netfira Business-to-Business (B2B)-Suite ist eine innovative Supply-Chain-Lösung zur Automatisierung der Einkaufs- und Verkaufsprozesse. Sie bietet den schnellen und einfachen Einstieg in voll digitalisierte Lieferketten und damit in die Welt von Industrie 4.0, Einkauf 4.0 und E-Commerce 4.0. Bestellungen, Aufträge, Bestellbestätigungen, Lieferavise, Rechnungen und alle anderen Belegflüsse können über die Netfira-Verknüpfung automatisch zwischen den Systemen von Unternehmen und deren Kunden und Lieferanten ausgetauscht werden. Mit den innovativen Apps schafft die Lösung eine schnelle und unkomplizierte elektronische Anbindung („Onboarding“) von Lieferanten und Kunden. Neben der Automatisierung der B2B-Transaktionen ermöglicht Netfira auch Echtzeit- und Dialogverbindungen zwischen den Systemen von Käufern und Verkäufern.



Onventis GmbH

Das Onventis Cloud Procurement Network vernetzt B2B-Geschäftsprozesse von Einkäufern und Lieferanten – einfach und sicher. Onventis hat seine E-Procurement Lösungen für den Mittelstand optimiert. Das All-in-One Beschaffungsnetzwerk beinhaltet neben ganzheitlichen Einkaufsprozessen für die strategische und operative Beschaffung, eine bedarfsgerechte Content-Integration sowie Vernetzungsmöglichkeiten über Unternehmensgrenzen hinweg. Weltweit wickeln rund 350.000 registrierte Nutzer mehr als 5,5 Milliarden Euro Einkaufsvolumen jährlich über das Onventis Beschaffungsnetzwerk ab. Das modulare Onventis Produktportfolio sorgt für einen durchgängig elektronischen Einkauf. Onventis Buyer unterstützt den Einkauf dabei, den Unternehmenserfolg durch Materialkosteneinsparungen und Prozessoptimierungen zu steigern. Onventis Supplier hilft Lieferanten, Kunden zu gewinnen und Umsatzchancen zu nutzen.



curecomp Software Services GmbH

curecomp ist ein führender unabhängiger Anbieter von Software und konzentriert sich auf die Bereitstellung innovativer Lösungen für die Zukunft in allen Belangen rund um Beschaffungsprozesse und Lieferantenmanagement. Unternehmen auf der ganzen Welt setzen auf curecomp, um Beschaffungsprozesse zu optimieren sowie den Einkauf zu digitalisieren. Mehr als 5.000 Anwender nutzen unsere eProcurement- und SRM-Lösung, um schneller ans Ziel zu gelangen.



E-Mail info@thorstengareis.com | Telefon +49 9571 75 83 58-0

www.thorstengareis.com