

# KLOEPFEL CONSULTING



onventis

## Die Allianz für den Einkauf im Mittelstand: Kloepfel Consulting und Onventis schließen Vertriebspartnerschaft

Stuttgart, 27. Januar 2021 – Auf dem Weg zur immer größeren Vernetzung hat Onventis eine strategische Vertriebspartnerschaft mit der mehrfach prämierten Einkaufsberatung Kloepfel Consulting vereinbart. Die Partnerschaft zwischen Kloepfel Consulting und Onventis soll die Durchdringung von E-Procurement Lösungen im deutschsprachigen Mittelstand fördern.

Die Vertriebspartnerschaft umfasst den Aufbau und Betrieb einer Procurement Plattform. Kloepfel Consulting übernimmt dabei den First-Level-Support der kundenbasierten Prozesse, die Implementierung der mittelstandsoptimierten Onventis E-Procurement Lösungen sowie die nahtlose Content-Integration. Gründer und Geschäftsführer Marc Kloepfel betont: „Wir arbeiten gemeinsam an einer engeren Verzahnung unserer etablierten Lösungen zur nachhaltigen Einkaufsoptimierung mit den innovativen Beschaffungslösungen von Onventis. Denn in Sachen digitaler Transformation ist der mittelständische Einkauf noch nicht so weit wie man vermutet. Der Digitalisierungsgrad entscheidet aber heute maßgeblich darüber, ob ein Unternehmen auch morgen gut aufgestellt ist.“

Kloepfel Consulting wird neben der Versorgung der Plattform-Kunden alle innerhalb der Einkaufsprojekte anfallenden Lieferantenqualifizierungen, Ausschreibungen und Auktionen über Onventis abbilden. Zu den ersten Kunden zählt neben der Unternehmensgruppe Theben AG, Spezialist und Traditionsunternehmen für Zeitschaltgeräte, Beleuchtungs- und Klimasteuerungen in der Elektrotechnik, Mateco, der führende Anbieter bei der Vermietung von Arbeitsbühnen und Luehr Filter, Technologieführer im Bereich der Luftreinhaltung.

Benjamin Fritz, Director Sales & Partnermanager bei Onventis, konkretisiert die Mehrwerte auf Kundenseite: „Im Rahmen der neuen Partnerschaft mit der deutschen Mittelstandsberatung Kloepfel ermöglichen wir unseren Kunden auf die integrierten Leistungen einer hochspezialisierten Unternehmensgruppe für Kostenoptimierungen im Einkauf zuzugreifen. In unseren ersten Projekten bestätigte sich das kombinierte Modell aus Beratung und Projektmanagement. Gemeinsam schaffen wir es, den substanziellen Wertbeitrag digitaler Technologien für Einkaufs- und Finanzorganisationen zu maximieren.“

Die Zusammenarbeit gestaltet sich für Kunden einfach und transparent: Kloepfel Consulting ist alleiniger Vertragspartner und der E-Procurement Spezialist Onventis stellt den Betrieb und die Weiterentwicklung der Procurement Plattform sicher. „Ziel der Partnerschaft ist es, Einkaufsverantwortlichen über das Onventis Cloud Procurement Network ein ganzheitliches Lösungspaket für die Beschaffungsoptimierung anzubieten. Durch uns als strategischen Partner verstärken die Einkaufsprofis von Kloepfel Consulting ihre Aktivitäten beim Ausbau von Plattform- und Implementierungsleistungen weiter“, führt Frank Schmidt, geschäftsführender Gesellschafter von Onventis aus.

## Über Kloepfel Consulting

Die Einkaufsberatung Kloepfel Consulting ist Teil der Kloepfel Unternehmensgruppe und mehrfach ausgezeichnet. Das Unternehmen wurde 2007 gegründet und ist heute mit über 700 Mandanten eine der größten und weiterhin schnellsten wachsenden Beratungsgesellschaften für Einkaufsoptimierung im deutschsprachigen Mittelstand. Dabei wurden bis heute mehr als 53,6 Mrd. Euro Einkaufsvolumen bearbeitet und rund 61.500 Lieferanten aus über 132 Ländern auf 100%iger Erfolgsbasis qualifiziert und verhandelt. [kloepfel-consulting.com](http://kloepfel-consulting.com)

## Über Onventis

Onventis steht seit 2000 für die digitale Transformation von Einkaufs- und Finanzprozessen. Die Cloud Software Onventis Buyer ist ein All-in-One-Beschaffungssystem, das Unternehmen bei allen Beschaffungsvorgängen unterstützt, um Kontrolle über die Finanzlage, Prozesseffizienz und Kosteneinsparungen unter Einhaltung von Unternehmensrichtlinien und Gesetzen zu erzielen. Weltweit wickeln über 1.000 Unternehmen mit ca. 450.000 Anwendern im Onventis-Netzwerk ein jährliches Beschaffungsvolumen von über 10 Milliarden Euro mit mehr als 50.000 Lieferanten ab. [onventis.com](http://onventis.com)

## Pressekontakt

Onventis GmbH | Gropiusplatz 10 | 70563 Stuttgart

Mireille Röver | Head of Corporate Communications | [m.roever@onventis.de](mailto:m.roever@onventis.de) | +49 711 68 68 75 – 75