

Workshop *Xchange*

„Neue Strategien für die Indirekte Beschaffung“



Onventis x Unite

Solution Partner seit 2023/2024



Unite 



Agenda

Worum geht's heute?



Herausforderungen im
Indirekten Einkauf



Compliant-konform und
leichtgewichtig starten



Kontinuierliche Optimierung
zur Zielerreichung

Herausforderungen im Indirekten Einkauf



Siehe auch:

[Studie: Einkaufsbarometer Mittelstand 2024](#)



**Lieferanten-
management**



**Compliance &
Risikomanagement**



Digitalisierung



Nachhaltigkeit



Kostenkontrolle



**Datenanalyse &
Transparenz**



**Interne Zusammenarbeit /
Spezifische Anforderungen**



Marktvolatilität



**Mitarbeiter-
management**



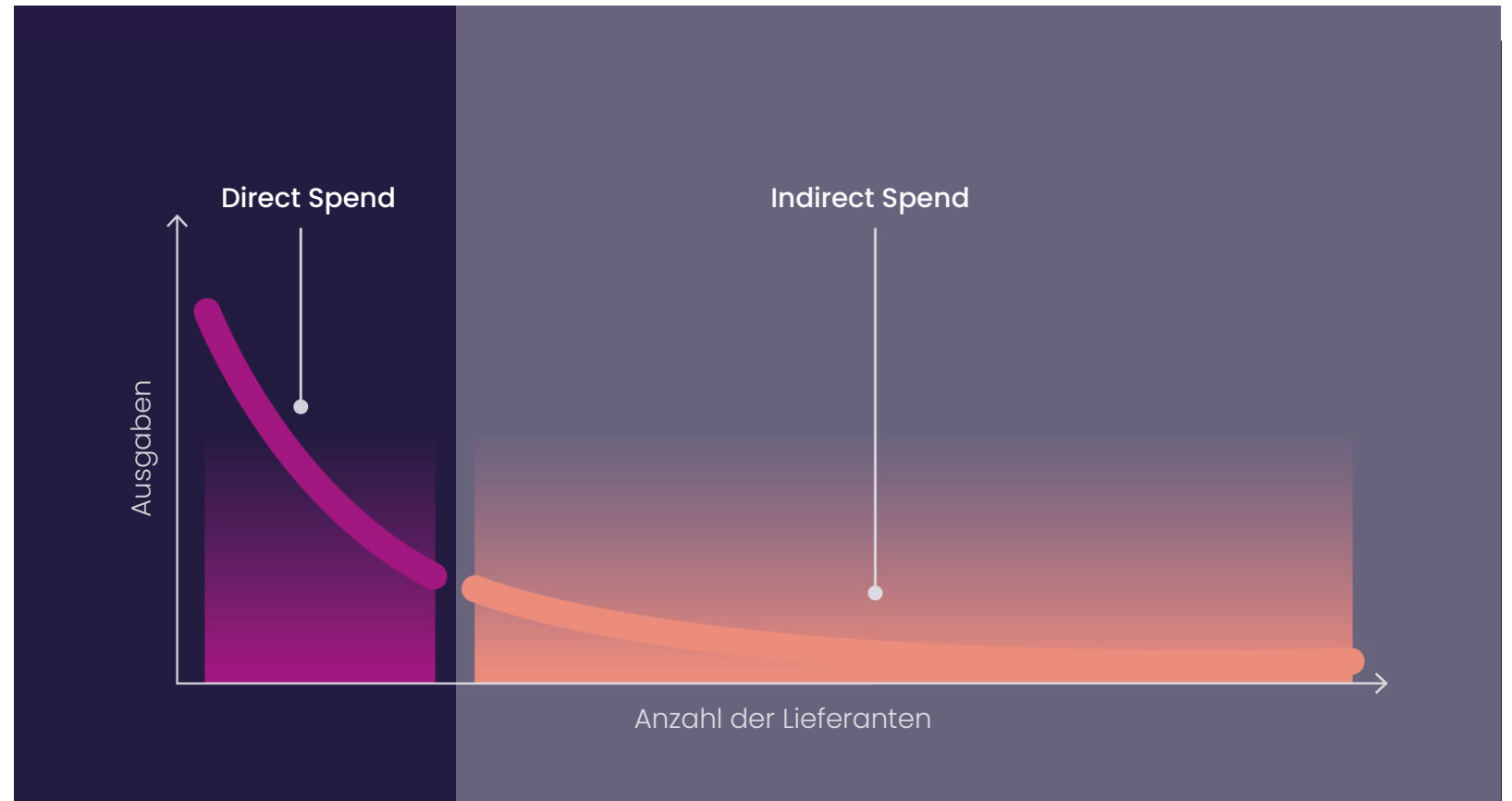
**Bestellabwicklung mit
einheitlichem Prozess**

Herausforderungen im Indirekten Einkauf

So unterschiedlich prozessoptimiert sind Direct und Indirect Spend

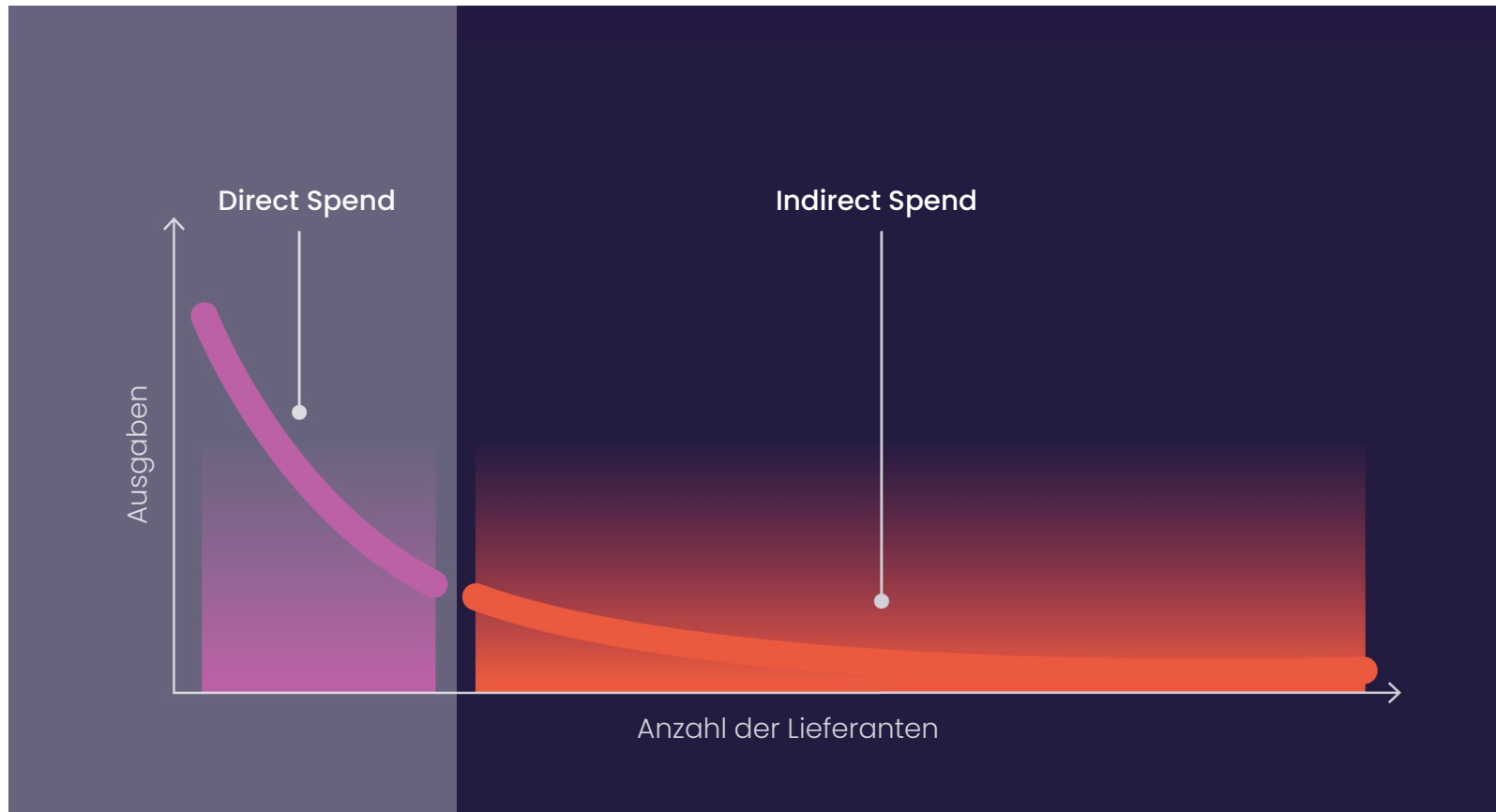
Direct Spend

- › Systemlösungen inkl. RFID
- › digitale Datenerfassung
- › E-Procurement-Systeme
- › Engmaschiges Katalogmanagement
- › Arbeitsplatzbelieferungen
- › Hohe Transparenz



Herausforderungen im Indirekten Einkauf

So unterschiedlich prozessoptimiert sind Direct und Indirect Spend



Indirect Spend

- Maverick Buying
- Freitexte
- uneinheitliche Handhabung
- Daten-Chaos
- hohe Aufwände für wenig Warenwert
- Geringe Transparenz

Herausforderungen im Indirekten Einkauf

Ein Ort für Ihre indirekte Beschaffung

Unsere Plattform vereinfacht die Beschaffung von indirekten Bedarfen und bietet Ihnen die Möglichkeit, Lieferanten nahtlos zu integrieren und zu verwalten. Profitieren Sie von einem optimierten, regelkonformen Beschaffungsprozess und den Vorteilen eines einzigen Vertragspartners und Kreditors für schlanke Zahlungsvorgänge.

Eine Anlaufstelle bei Fragen

Ein einziger Vertragspartner und Kreditor



Eine unkomplizierte technische Implementierung

Ein Klick, um Lieferanten zu aktivieren

Ein einheitlicher Transaktionsprozess für alle Lieferanten

Compliant-konform und leichtgewichtig starten

Über welche Summe reden wir hier eigentlich?



Compliant-konform und leichtgewichtig starten

So können Marktplätze helfen, die Ziele zu erreichen

Was Marktplätze bieten



- › Riesiges Produktangebot auf einer Plattform
- › Einheitlicher, digitaler Prozess von Anforderung, Bestellung bis zur Rechnung
- › Lieferantenübergreifende, funktionale Produktsuche
- › Einsparpotenziale sichtbar machen
- › Alle Bestellungen prozesstreu und auswertbar



Was Sie davon haben

- › Mehr Versorgungssicherheit
Qualifizierte Lieferanten
- › Dauerhaft geringere Prozesskosten und Zeitersparnis
- › Marktübersicht und Vergleichbarkeit und Transparenz auf einen Blick
- › Warengruppen auswerten, Bündelungseffekte nutzen
- › Ausgaben sind digital erfasst und lückenlos nachzuvollziehen



Compliant-konform und leichtgewichtig starten Verantwortungsvoller Partner sein: Viel Zeit und Prozesskosten sparen



- Beschaffung zentral abwickeln
- 100 % europäische Lieferanten nutzen
- Warenkorb optimieren
- Leitweg-ID übertragen
- Rahmenvertragskataloge integrieren
- Nutzerrechte verwalten
- Suchprozesse, Bestellvorgänge und Rechnungsstellung optimieren
- Kundenservice als einen Ansprechpartner in Deutschland nutzen
- über einen Kreditor abrechnen
- E-Rechnungen (XRechnungen) verwenden
- von Umsetzung des LkSG profitieren
- über CO2-Reporting verfügen



Compliant-konform und leichtgewichtig starten

Unsere Verantwortung als Dreiklang

› Verantwortungsvolles Unternehmen

Grüne Energie, CO₂-Bilanz und Reduktionsplan, Einkaufsrichtlinie, Team für ökologische Nachhaltigkeit, Mitglied [UN Global Compact](#) & [SBTi Commitment](#)

› Verantwortungsvoller Arbeitgeber

Unternehmenswerte, [Charta der Vielfalt](#), Unite Academy, Hybrid-Work-Modell, Betriebliches Gesundheitsmanagement

› Verantwortungsvoller Geschäftspartner

- › Lokale Wirtschaft: 100 Prozent europäische Lieferanten.
- › Kein Überkonsum: Alle unsere Funktionen sind darauf ausgerichtet, Ihre Versorgung zu gewährleisten und die für Sie günstigste Option zu wählen.



In unserem DNK-geprüften Nachhaltigkeitsbericht erfahren Sie, was wir bereits erreicht haben und wo wir hinmöchten: [Bericht lesen](#)



Compliant-konform und leichtgewichtig starten

Nachhaltigkeit @ Unite

Verantwortungsvolles Unternehmen

- ✓ Team für ökologische Nachhaltigkeit, ESG-Team
- ✓ Nachhaltigkeitsfokussierte Einkaufsrichtlinie & Grüne Energie
- ✓ CO₂-Bilanz, Reduktionsziele & DNK-geprüfter Nachhaltigkeitsbericht
- ✓ Fair Tax Mark Akkreditierung & EcoVadis-Zertifizierung (Gold)
- ✓ Mitgliedschaft UN Global Compact
- ✓ SBTi Commitment

Verantwortungsvoller Geschäftspartner

- ✓ Lokale Wirtschaft: 100 % europäische Lieferanten, Vertrag mit Unite
- ✓ Regionale Kreislaufwirtschaft
- ✓ Kein Überkonsum: Unser Service ist darauf ausgerichtet, ihrem Einkauf passgenau die günstigste Option zu liefern

Verantwortungsvoller Arbeitgeber

- ✓ Unternehmenswerte & Charta der Vielfalt
- ✓ Unite Academy & Hybrid-Work-Modell
- ✓ Betriebliches Gesundheitsmanagement

Transparenz als Herzstück

- ✓ Lieferketten-Transparenz: Proaktive Umsetzung des LkSG
- ✓ Produkt-Transparenz: Hochqualitative und vertrauenswürdige Informationen am POS – Zertifikate und Kriterien, welche nachhaltige Produkte von Greenwashing unterscheiden
- ✓ CO₂-Reporting für gekaufte Produkte



- › Riesiges Produktangebot auf einer Plattform
- › Filter für Zertifikate und nachhaltigkeitsrelevante Kriterien
- › Über **25** kategoriespezifische, nachhaltige Produktzertifikate
- › Über **30.000** wiederaufbereitete Produkte (Notebooks, Toner uvm.)
- › Für über **2.000** der meistgesuchten Keywords gibt es bei Unite über **2,8 Mio.** Angebote von Produkten mit Umwelt- und Soziallabels

Compliant-konform und leichtgewichtig starten

Wie Unite nachhaltige Wirtschaftszweige vernetzt und Lieferkettenverantwortung lebt

EcoVadis- Zertifizierung



EcoVadis, der weltweit größte und anerkannte Anbieter von Nachhaltigkeitsbewertungen für Unternehmen, zählt uns zu den besten 5 Prozent in unserer Branche.

[Mehr erfahren](#)



Hinweisgebersystem

Wir verstehen uns als vertrauenswürdigen und verantwortungsvollen Partner. Verstöße gegen das Gesetz oder unsere Richtlinien können anonym über unser Hinweisgebersystem gemeldet werden.

[Mehr erfahren](#)

Verhaltenskodex für Geschäftspartner & Managed Supply

[Mehr erfahren](#)

Compliant-konform und leichtgewichtig starten

Proaktive Umsetzung des LkSG bei Unite

- Wir fallen aufgrund unserer Unternehmensgröße nicht unter LkSG.
- Die Reduktion der Menschenrechts- und Umweltrisiken entlang unserer Wertschöpfungskette ist unser zentrales Anliegen.
- Unite nutzt aktuell die vollautomatisierte osapiens-Softwarelösung zur Risikoanalyse und -bewertung.
- Zweistufiger Ansatz: Vollautomatisierte abstrakte Risikoanalyse und semi-automatisierte konkrete Risikoanalyse via Fragebögen.
- Stufenweise Prüfung priorisierter Lieferanten zu relevanten Risikokategorien.
- Erfahren Sie [hier](#) mehr zur Umsetzung.



Compliant-konform und leichtgewichtig starten Verantwortungsvoller Partner sein:

Mit dem CO₂-Reporting Scope-3-Emissionen besser nachhalten



Ihren Einfluss verstehen

Erhalten Sie schnelle Ergebnisse und vergleichbare Daten zu Ihrem CO₂-Fußabdruck für eine genaue Analyse Ihrer Bestellhistorie bei Unite.



Kosten einsparen

Unser CO₂-Reporting steht Ihnen kostenfrei zur Verfügung und bietet Ihnen wertvolle Einblicke in Ihre Emissionsdaten.



Ihre Strategie fokussieren

Finden Sie heraus, welche Produktgruppen Emissionen verursachen, damit Sie sich auf die wichtigsten Bereiche konzentrieren können, um Ihren CO₂-Fußabdruck zu verringern.



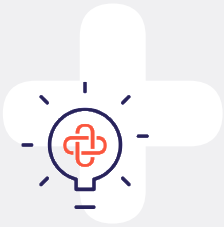
Von Experten für gut befunden

Unsere ausführlich dokumentierte Methode wurde gemeinsam mit Wissenschaftlern und Kunden entwickelt.



Compliant-konform und leichtgewichtig starten

Verantwortungsvoller Partner sein: Das zeichnet Unite aus



Mehr als 20 Jahre Erfahrung

Know-How im B2B und B2G jahrelang aufgebaut und verbessert.



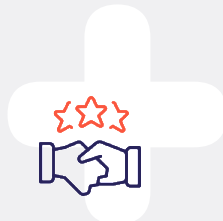
Made in Germany

Hauptsitz in Leipzig und weitere Standorte in Deutschland sowie 11 europäischen Ländern.



Neutralität

Unverzerrter Marktplatz, auf dem der Plattformbetreiber nicht als Konkurrent auftritt.



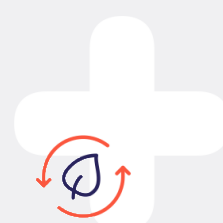
Qualifizierte Lieferanten

Hohe Standards und Eignungskriterien für Plattformteilnehmer.



Fairness

Nachgewiesen verantwortungsvolles Steuerverhalten.



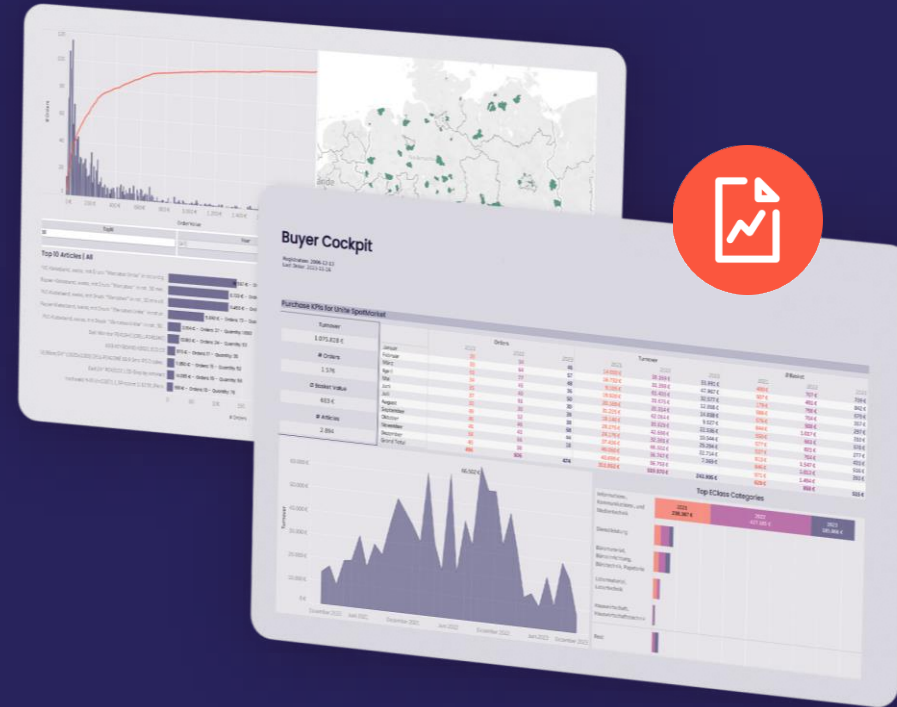
Nachhaltigkeit

Zertifizierte Produkte und eine wirksame Strategie.

Kontinuierliche Optimierung zur Zielerreichung Erfolge sichtbar machen



Unite Spend Analysis



Welcome to Unite's BuyerCockpit



Customer ID
61279381

Specific CRM Account
Alle

Specific Customer Number
Alle

DocumentDate
01.01.2022 bis 31.12.2024

Preferred Language
German

No CRM Data available
Unite Services GmbH & Co.KG, 61279381
Registration: 2006-12-13
Last Order: 2024-08-22



SpotMarket Landing Page

Network Landing Page

SpotMarket Details

SpotMarket & Network Landing Page

SpotMarket Purchasers

Network Details

SpotMarket Deliveries, Cancellations & RMAs

Turnover and Orders per View

Duplicate Accounts

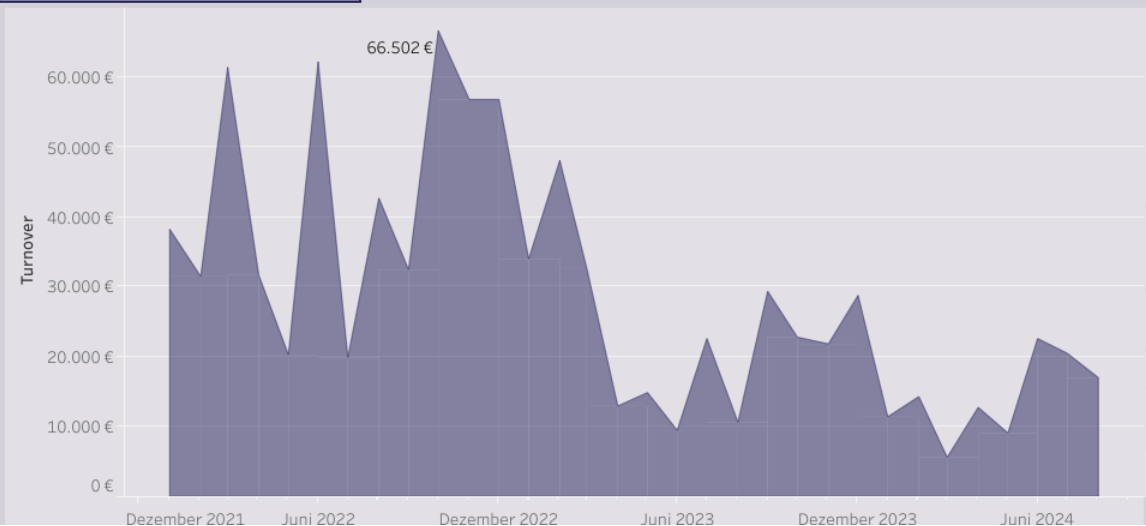
Buyer Cockpit

No CRM Data available
Unite Services GmbH & Co.KG, 61279381
Registration: 2006-12-13
Last Order: 2024-08-22



Purchase KPIs for Unite SpotMarket

Turnover		Orders			Turnover			Ø Basket	
		2022	2023	2024	2022	2023	2024	2022	2023
920.524 €	Januar	54	46	49	38.169 €	33.991 €	11.299 €	707 €	739 €
# Orders	Februar	64	57	44	31.398 €	47.967 €	14.285 €	491 €	842 €
	März	77	48	36	61.435 €	32.577 €	5.660 €	798 €	679 €
1.471	April	45	36	40	31.675 €	12.858 €	12.823 €	704 €	357 €
	Mai	40	50	37	20.314 €	14.838 €	9.121 €	508 €	297 €
Ø Basket Value	Juni	61	30	48	62.064 €	9.527 €	22.595 €	1.017 €	318 €
	Juli	30	39	38	19.829 €	22.536 €	20.435 €	661 €	578 €
626 €	August	52	38	32	42.698 €	10.544 €	16.939 €	821 €	277 €
	September	46	68		32.381 €	29.284 €		704 €	431 €
# Articles	Oktober	43	44		66.502 €	22.714 €		1.547 €	516 €
	November	56	37		56.747 €	21.760 €		1.013 €	588 €
2.671	Dezember	38	48		56.758 €	28.800 €		1.494 €	600 €
	Gesamtsumme	606	541	324	519.970 €	287.397 €	113.156 €	858 €	531 €



Top EClass Categories			
Informations-, Kommunikations-, und Medientechnik		2022 427.185 €	2023 217.408 €
Büromaterial, Büroeinrichtung, Bürotechnik, Papeterie			2024 81.174 €
Dienstleistung			
Elektro-, Automatisierungs- und Prozessleittechnik			
Hauswirtschaft, Hauswirtschaftstechnik			
Rest			



Buyer Cockpit

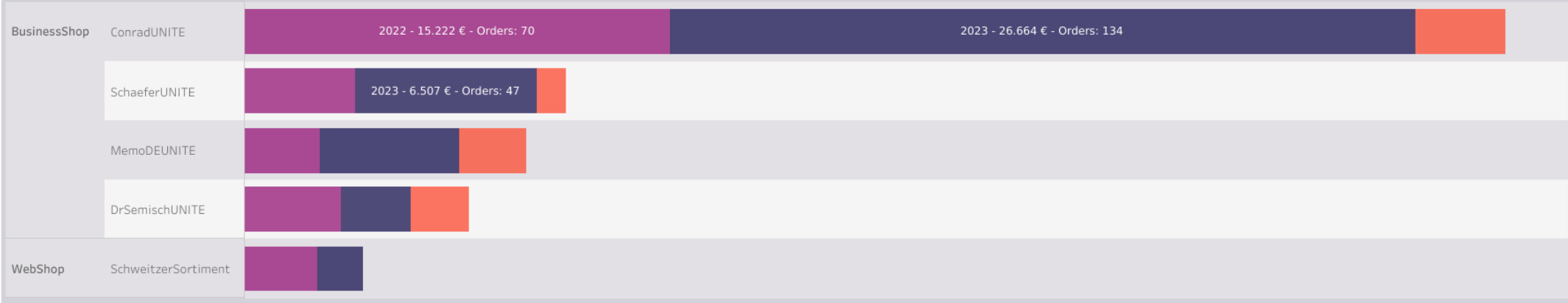
No CRM Data available
Unite Services GmbH & Co.KG, 61279381
Registration: 2006-12-13
Last Order: 2024-08-22



Purchase KPIs for Unite Network

Turnover		Orders			Turnover			Ø Basket		
		2022	2023	2024	2022	2023	2024	2022	2023	2024
84.253 €	Januar	8	37	10	2.905 €	4.470 €	1.680 €	363 €	121 €	11 €
# Orders	Februar	29	36	14	5.293 €	4.756 €	1.682 €	183 €	132 €	11 €
	März	28	38	22	2.211 €	3.345 €	931 €	79 €	88 €	42 €
	April	21	28	20	1.728 €	3.179 €	1.165 €	82 €	114 €	58 €
750	Mai	61	29	14	2.448 €	5.973 €	1.039 €	40 €	206 €	74 €
Ø Basket Value	Juni	32	23	9	4.892 €	1.706 €	995 €	153 €	74 €	111 €
	Juli	19	22	16	1.320 €	2.198 €	2.423 €	69 €	100 €	151 €
	August	18	25	3	2.415 €	2.544 €	74 €	134 €	102 €	25 €
112 €	September	26	44		1.314 €	8.426 €		51 €	192 €	
# Articles	Oktober	21	20		2.080 €	3.431 €		99 €	172 €	
	November	25	23		1.879 €	2.396 €		75 €	104 €	
	Dezember	22	7		1.996 €	1.359 €		91 €	194 €	
1.200	Gesamtsumme	310	332	108	30.482 €	43.782 €	9.988 €	98 €	132 €	92 €

Top Suppliers in Network



Spotmarket & Network comparison

No CRM Data available
Unite Services GmbH & Co.KG, 61279381
Registration: 2006-12-13
Last Order: 2024-08-22

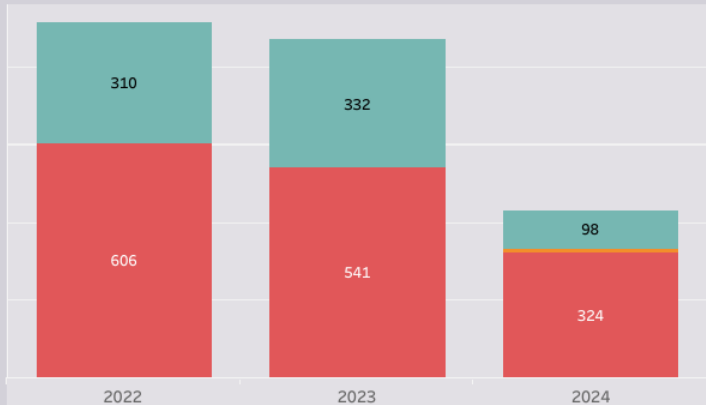


Yearly

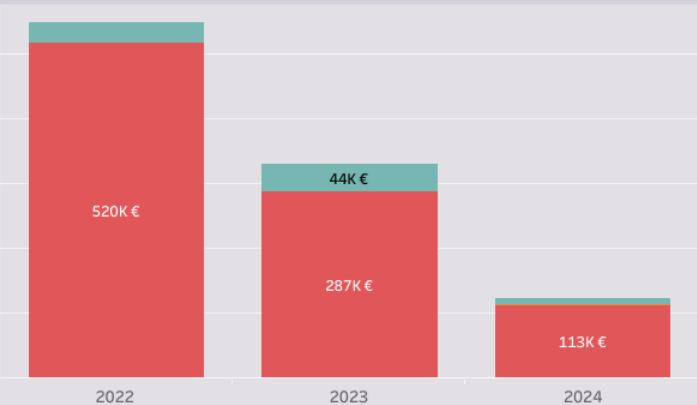
Purchase KPIs for Unite Spotmarket & Network

Turnover	Monat von ..	Orders			Turnover			Ø Basket	
		2022	2023	2024	2022	2023	2024	2022	2023
1.004.776 €	Januar	62	83	57	41.074 €	38.461 €	12.979 €	662 €	463 €
# Orders	Februar	92	91	57	36.690 €	52.724 €	15.967 €	399 €	579 €
	März	104	82	55	63.646 €	35.922 €	6.590 €	612 €	438 €
2.159	April	66	62	57	33.403 €	16.036 €	13.988 €	506 €	259 €
	Mai	101	77	50	22.762 €	20.811 €	10.160 €	225 €	270 €
Ø Basket Value	Juni	91	51	55	66.956 €	11.233 €	23.590 €	736 €	220 €
	Juli	49	57	50	21.149 €	24.734 €	22.858 €	432 €	434 €
465 €	August	69	59	35	45.113 €	13.088 €	17.013 €	654 €	222 €
	September	70	108		33.695 €	37.710 €		481 €	349 €
Articles	Oktober	62	63		68.583 €	26.144 €		1.106 €	415 €
	November	78	56		58.626 €	24.157 €		752 €	431 €
3.871	Dezember	57	53		58.754 €	30.159 €		1.031 €	569 €
	Gesamtsum..	901	842	416	550.452 €	331.180 €	123.145 €	611 €	393 €

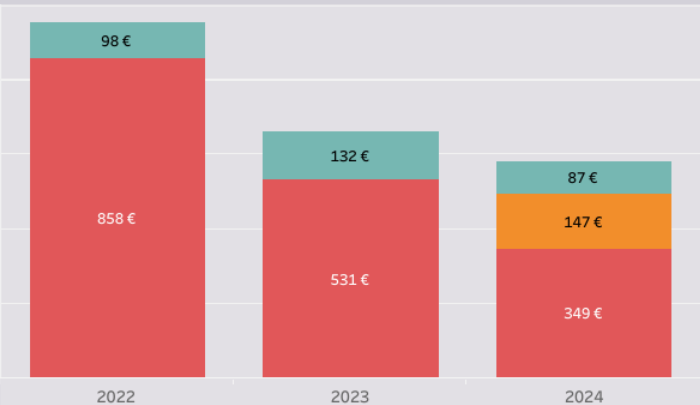
Orders

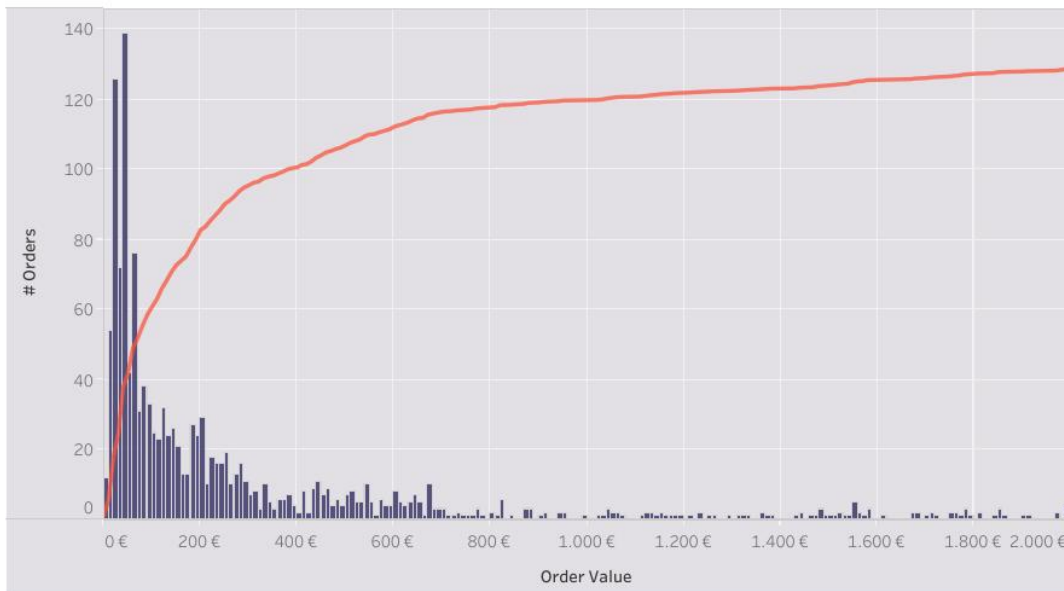


Turnover



Ø Basket Value

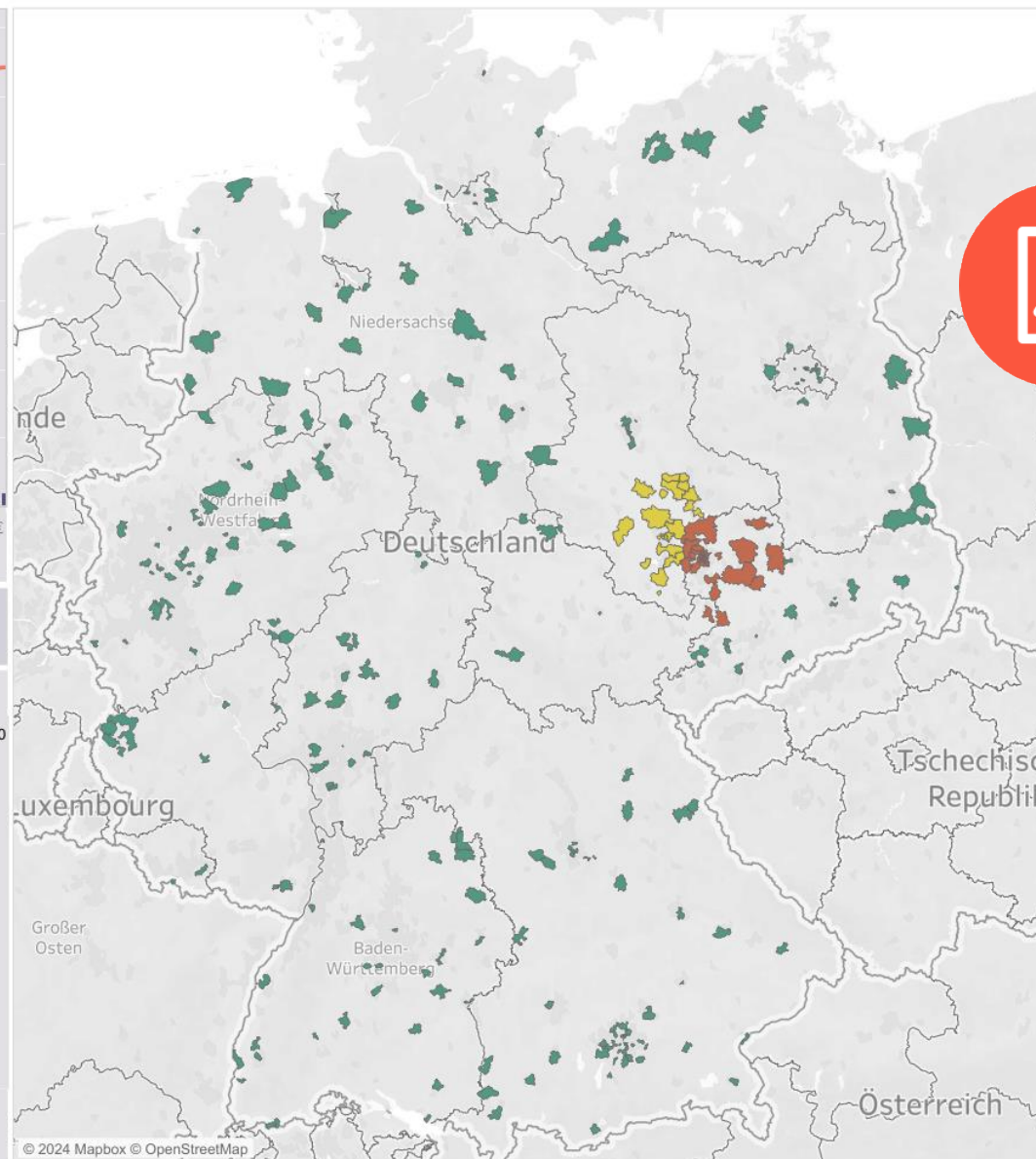




TopN	Year
10	Alle


Top 10 Articles | Alle

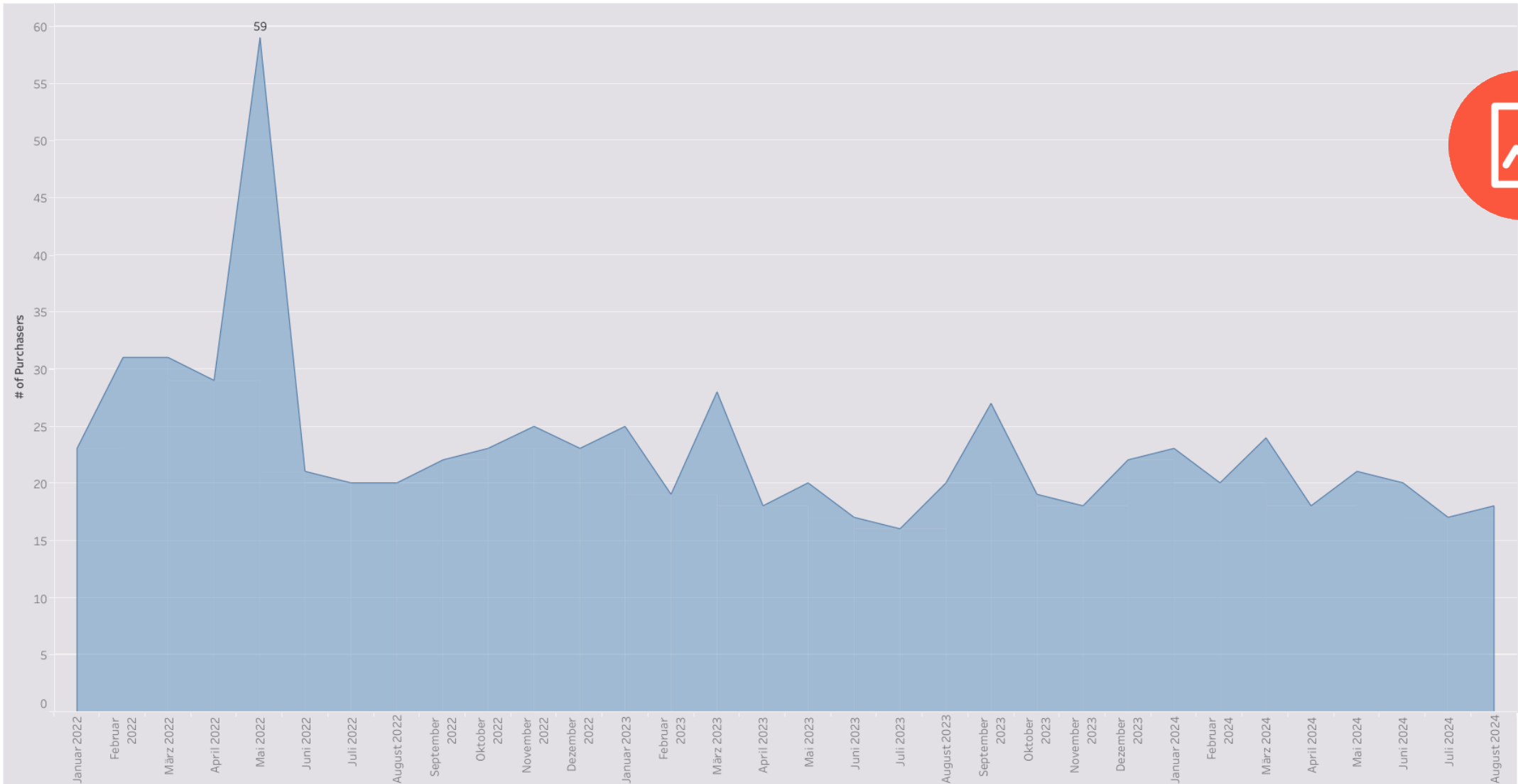
PVC-Klebeband, weiss, mit Druck "Mercateo Unite" in rot und g..	28.039 € - Orders: 253 - Quantity: 15.480
Papier-Klebeband, weiss, mit Druck "Mercateo Unite" in rot un..	8.145 € - Orders: 94 - Quantity: 4.116
Papier-Klebeband, weiss, mit Druck "Mercateo" in rot, 50 mm ..	2.957 € - Orders: 39 - Quantity: 1.920
PVC-Klebeband, weiss, mit Druck "Mercateo" in rot, 50 mm x 6..	2.714 € - Orders: 35 - Quantity: 1.824
PVC-Klebeband, weiss, mit Druck "Mercateo Unite" in rot, 50 ..	3.194 € - Orders: 27 - Quantity: 1.680
Dell Monitor P2419HC (DELL-P2419HC)	10.305 € - Orders: 19 - Quantity: 41
60,96cm/24" (1920x1080) DELL-P2422HE 16:9 5ms IPS Display..	12.013 € - Orders: 16 - Quantity: 53
Dell 24" P2421DC LED-Display schwarz	14.035 € - Orders: 15 - Quantity: 56
Dell Monitor P2422HE (DELL-P2422HE)	7.589 € - Orders: 13 - Quantity: 34
TFT P2422HE 24N IPS BK	7.291 € - Orders: 13 - Quantity: 32



Year
Alle

GMVCategory
Alle

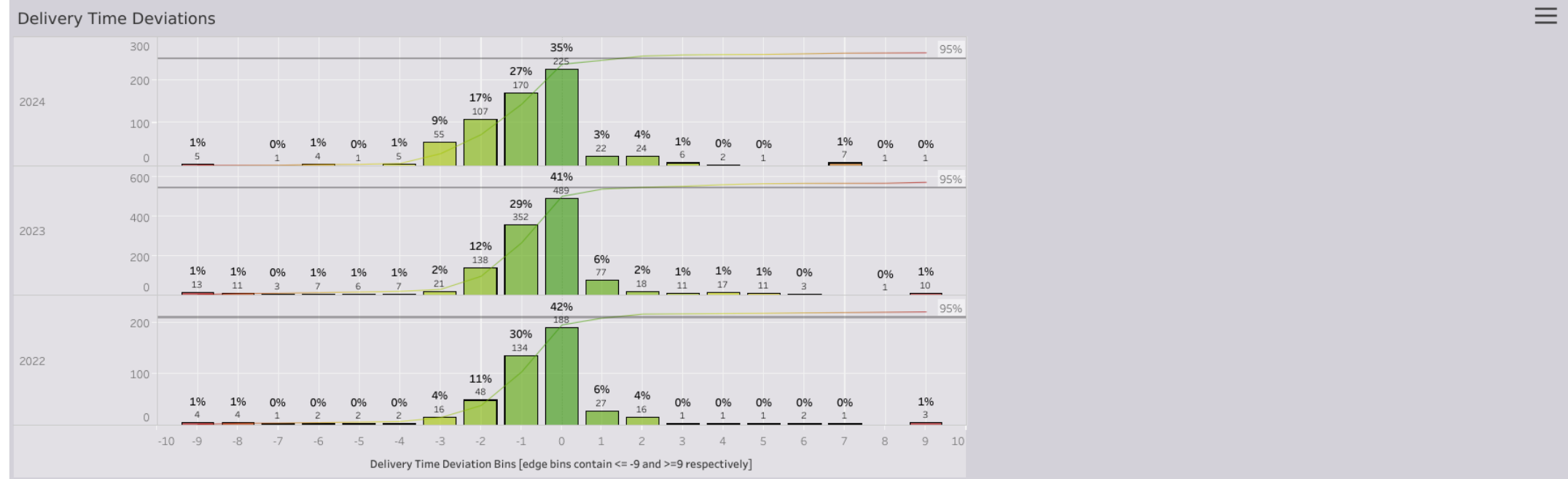
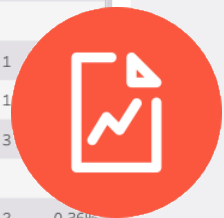
Banfer Hierarchy: 

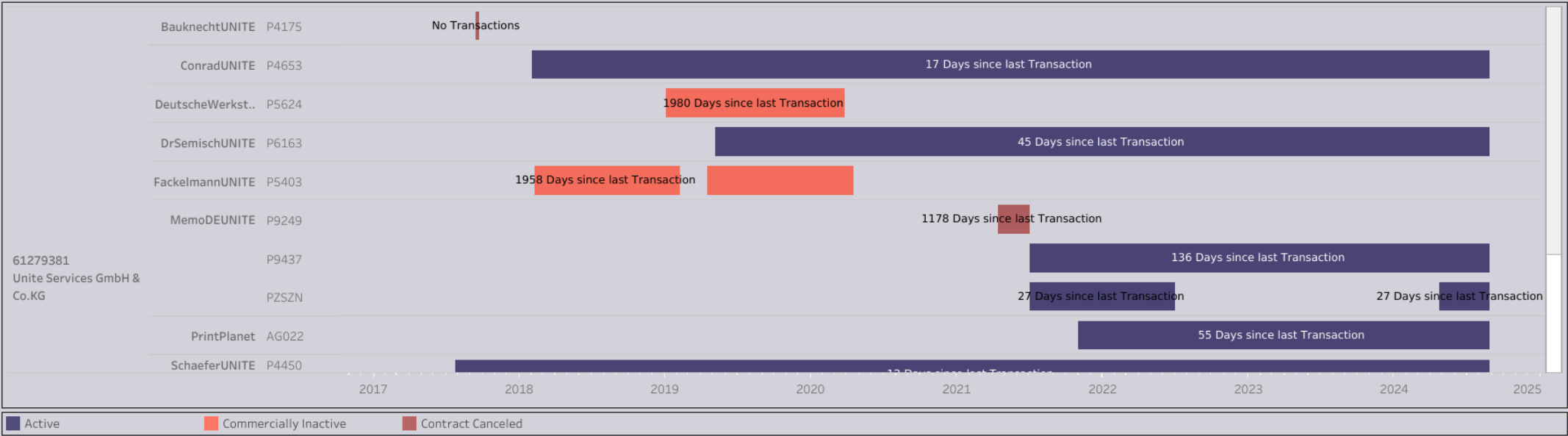
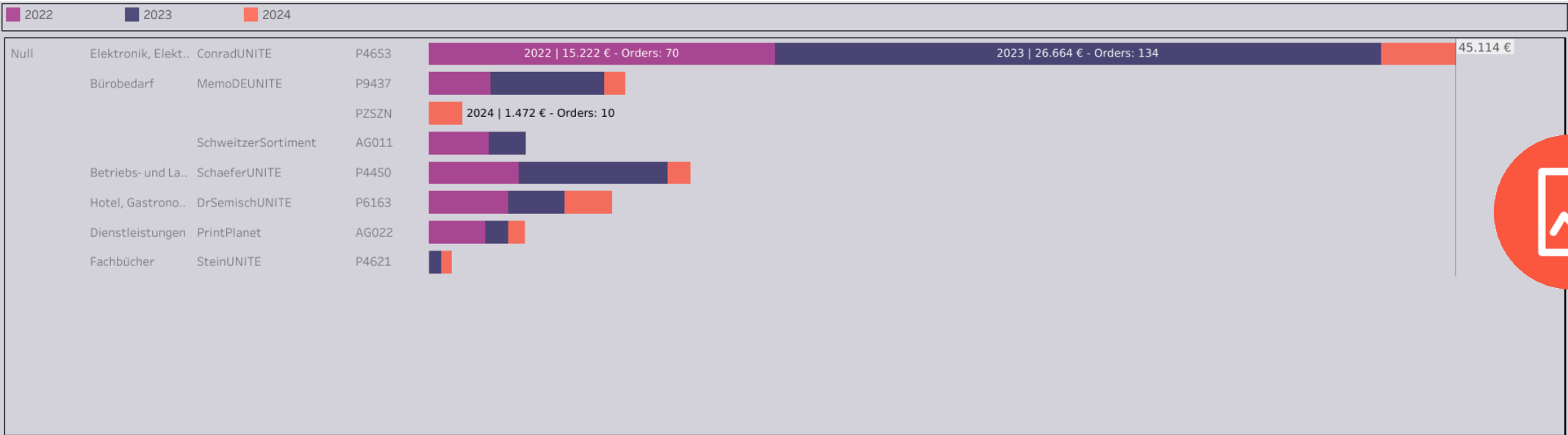




Storno Reason	2022			2023			2024		
	# Articles	Orders	% of Total	# Articles	Orders	% of Total	# Articles	Orders	% of Total
No Cancellation	1.118	606	97,39%	984	541	98,60%	552	324	98,75%
Out of Stock	8	8	0,70%	4	4	0,40%	5	5	0,89%
Falsely Ordered	11	8	0,96%	3	3	0,30%			
Testauftrag	5	5	0,44%	4	3	0,40%	1	1	0,18%
Deliverytime too long	6	6	0,52%	2	2	0,20%			
Privat							1	1	0,18%
Problems during Execution				1	1	0,10%			
Gesamtsumme	1.148	623	100,00%	998	550	100,00%	559	328	100,00%

RMA Reason	2022			2023			2024		
	# Articles	Orders	% of Total	# Articles	Orders	% of Total	# Articles	Orders	% of Total
No RMA	1.141	618	99,39%	993	546	99,50%	551	327	98,57%
Article broken	1	1	0,09%	3	3	0,30%			
Article Broken by Transport							1	1	
Dissatisfied							1	1	
Too few delivered	1	1	0,09%				3	3	
Too much delivered				1	1	0,10%			
Wrong Description							2	2	0,36%
Wrong Order	4	3	0,35%	1	1	0,10%	1	1	0,18%
Wrong Product	1	1	0,09%						
Gesamtsumme	1.148	623	100,00%	998	550	100,00%	559	328	100,00%





Neue Strategien für die Indirekte Beschaffung

Was Unite als Partner ausmacht

Bestehen in Jahren

24

Unsere Erfolgsgeschichte startete im Jahr 2000 mit der Vision, den B2B-Handel zu revolutionieren

Länder, in denen wir aktiv sind

12

Unite ist eine europäische Plattform und schafft in 12 Ländern Mehrwert für Einkäufer und Anbieter

Umsatz in Euro

440,8 m

Wir sind stolz auf unsere stetige jährliche Umsatzsteigerung um 10 % (2023)

Mitarbeitende

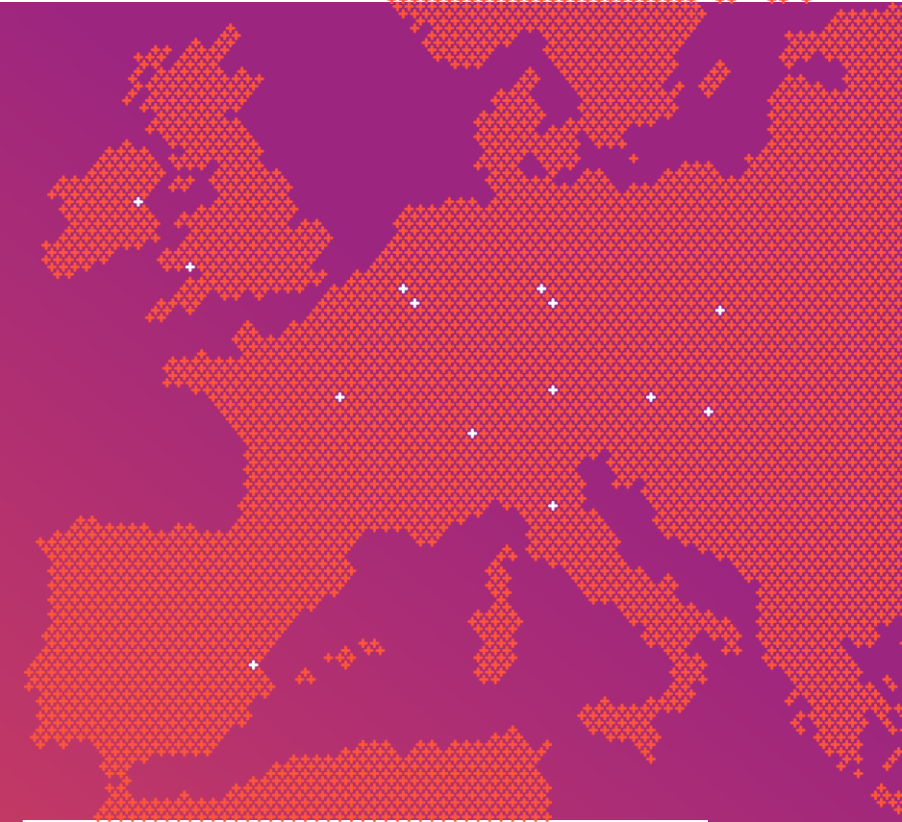
700

„Mach doch – traue dich!“ – Dieses Motto treibt die Menschen bei Unite täglich an

Hauptsitz in Leipzig, Deutschland



Unser Hauptsitz im Herzen von Europa – hier ist Unite zu Hause



Neue Strategien für die Indirekte Beschaffung

Europaweit ein starker Partner



Belgien

6,9 Mio. Artikel



Deutschland

26,1 Mio. Artikel



Frankreich

6,8 Mio. Artikel



Großbritannien

4,3 Mio. Artikel



Italien

7,9 Mio. Artikel



Niederlande

9,4 Mio. Artikel



Österreich

17,1 Mio. Artikel



Polen

6,4 Mio. Artikel



Irland

4,0 Mio. Artikel



Spanien

4,9 Mio. Artikel



Schweiz

4,2 Mio. Artikel



Ungarn

5,7 Mio. Artikel

Neue Strategien für die Indirekte Beschaffung

Wer Unite als Partner bereits vertraut

Maschinenbau



Gesundheit & Öffentliche



Energieunternehmen und Versorger

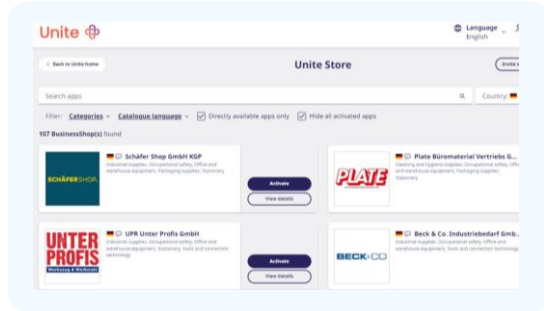


Automotive, Handel, uvm.

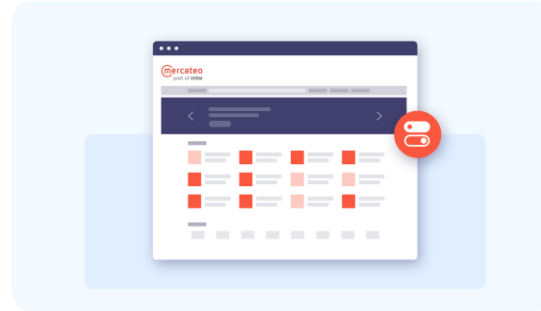


Neue Strategien für die Indirekte Beschaffung

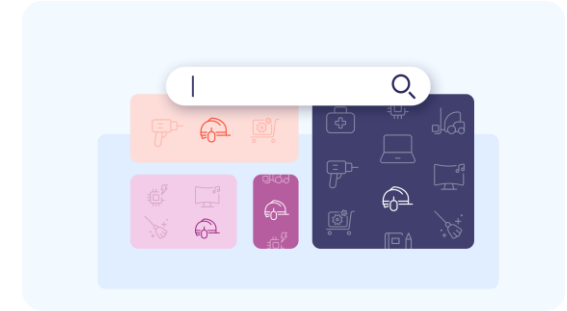
Was Unite als Partner bietet



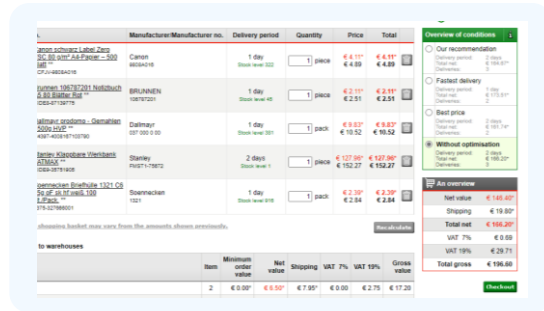
Alle Kataloge an einem Ort verwalten



Kontrolle über die Bestellungen einzelner Abteilungen dank Sichtenverwaltung



Katalogübergreifende Suche für mehr Preistransparenz und verbesserte Verfügbarkeit



Warenkorboptimierung auf Basis Ihrer Präferenzen



Kundenservice als zentrale Anlaufstelle für all Ihre Anfragen in Ihrer Landessprache



Umfassende Reports zur Analyse Ihrer indirekten Bedarfe

Nicht zu vergessen!
Welche Wünsche habt
Ihr an Unite als Partner?





**Danke für
Eure Teilnahme!**

Marcel Keim

Marcel.Keim@unite.eu
+49 176 11512151
unite.eu/de-de

Wir sind auf LinkedIn noch nicht vernetzt?

Dann freue ich mich
auf die Anfrage!



Unite vernetzt die Wirtschaft für nachhaltiges Business. Die E-Procurement-Plattform mit integriertem Marktplatz und Procurement Portal ermöglicht eine einfache Beschaffung für Unternehmen und den öffentlichen Sektor. Die **Unite** Plattform bringt Einkäufer und Anbieter zu beidseitigem Nutzen zusammen und fördert fairen Wettbewerb sowie vertrauensvolle Partnerschaften. Mit ihrer skalierbaren Infrastruktur unterstützt sie solide Geschäftsbeziehungen, stabile Prozesse und robuste Lieferketten. **Unite** transformiert den digitalen Handel für Unternehmen und den öffentlichen Sektor, stärkt die regionale Wirtschaft und schafft Mehrwert, der allen zugutekommt.

Unite Network SE

Grimmaischer Steinweg 8
04103 Leipzig

©2024 Unite. Alle Rechte vorbehalten.