

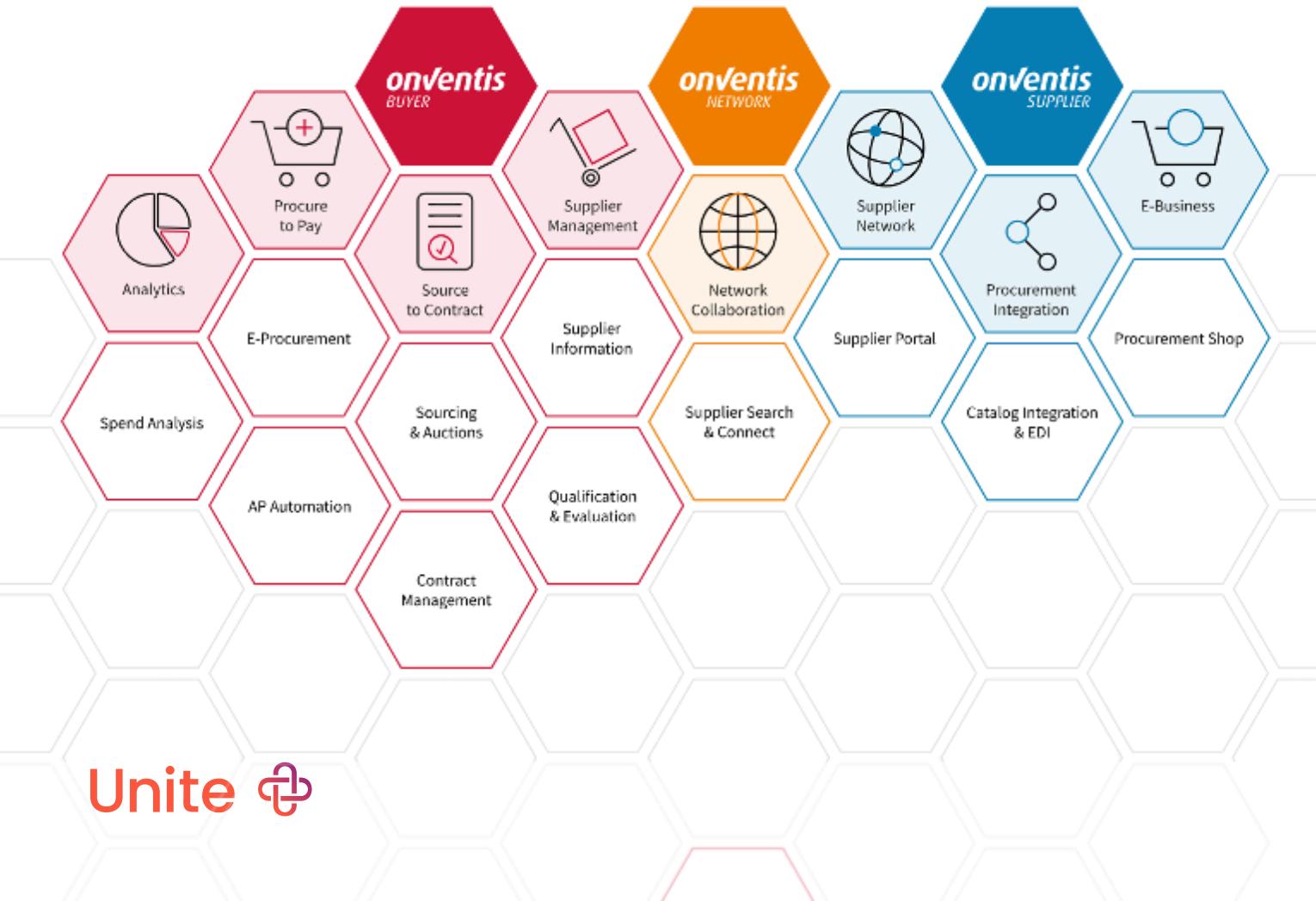
# Workshop *Xchange*

„Neue Strategien für die  
Indirekte Beschaffung“



# Onventis x Unite

Solution Partner seit 2023/2024



# Agenda

Worum geht's heute?



Herausforderungen im  
Indirekten Einkauf



Compliant-konform und  
leichtgewichtig starten



Kontinuierliche Optimierung  
zur Zielerreichung

# Herausforderungen im Indirekten Einkauf



Siehe auch:  
[Studie: Einkaufsbarometer Mittelstand 2024](#)



Lieferanten-  
management



Compliance &  
Risikomanagement



Digitalisierung



Nachhaltigkeit



Kostenkontrolle



Datenanalyse &  
Transparenz



Interne Zusammenarbeit /  
Spezifische Anforderungen



Marktvolatilität



Mitarbeiter-  
management



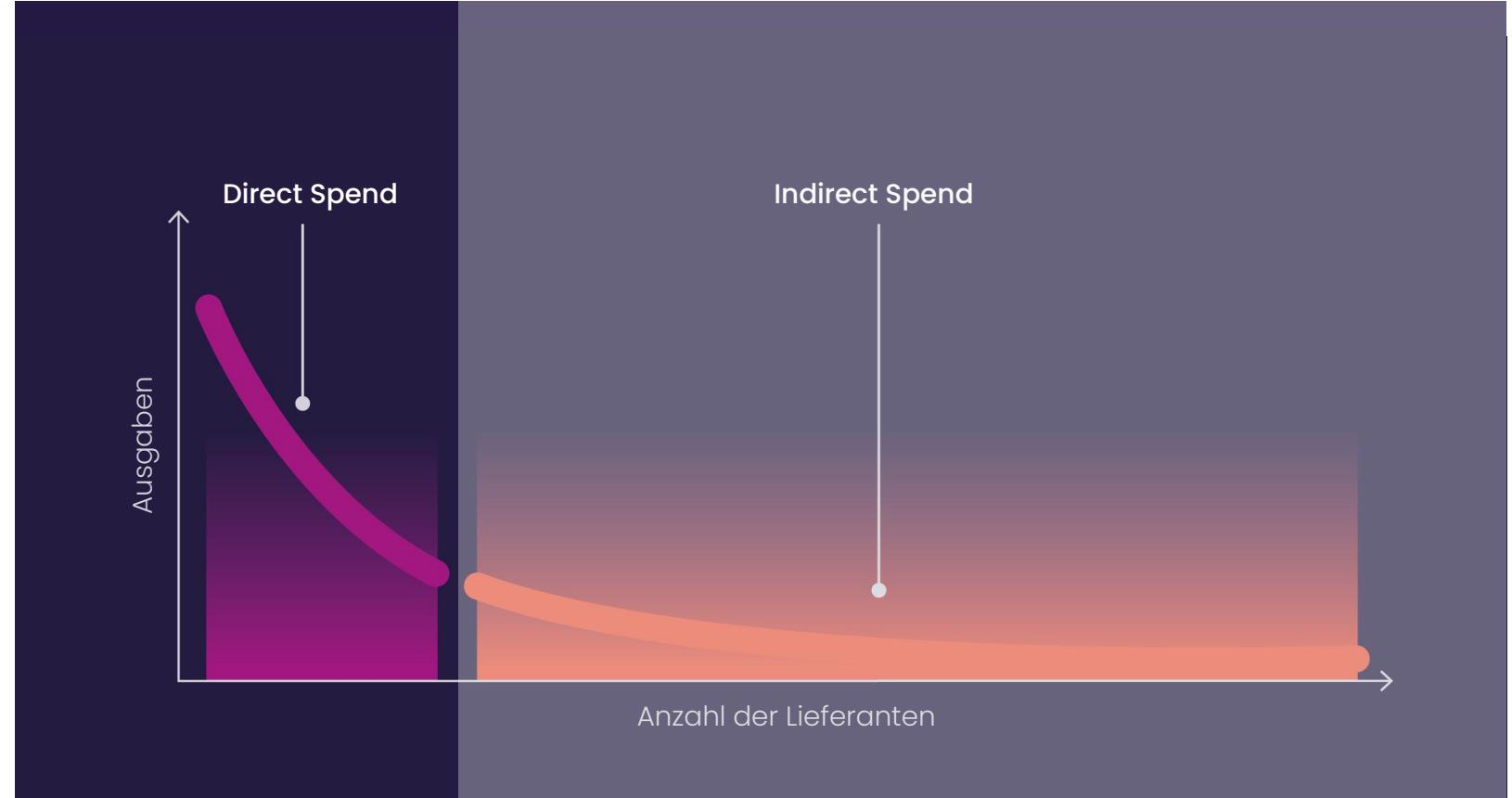
Bestellabwicklung mit  
einheitlichem Prozess

# Herausforderungen im Indirekten Einkauf

So unterschiedlich prozessoptimiert sind Direct und Indirect Spend

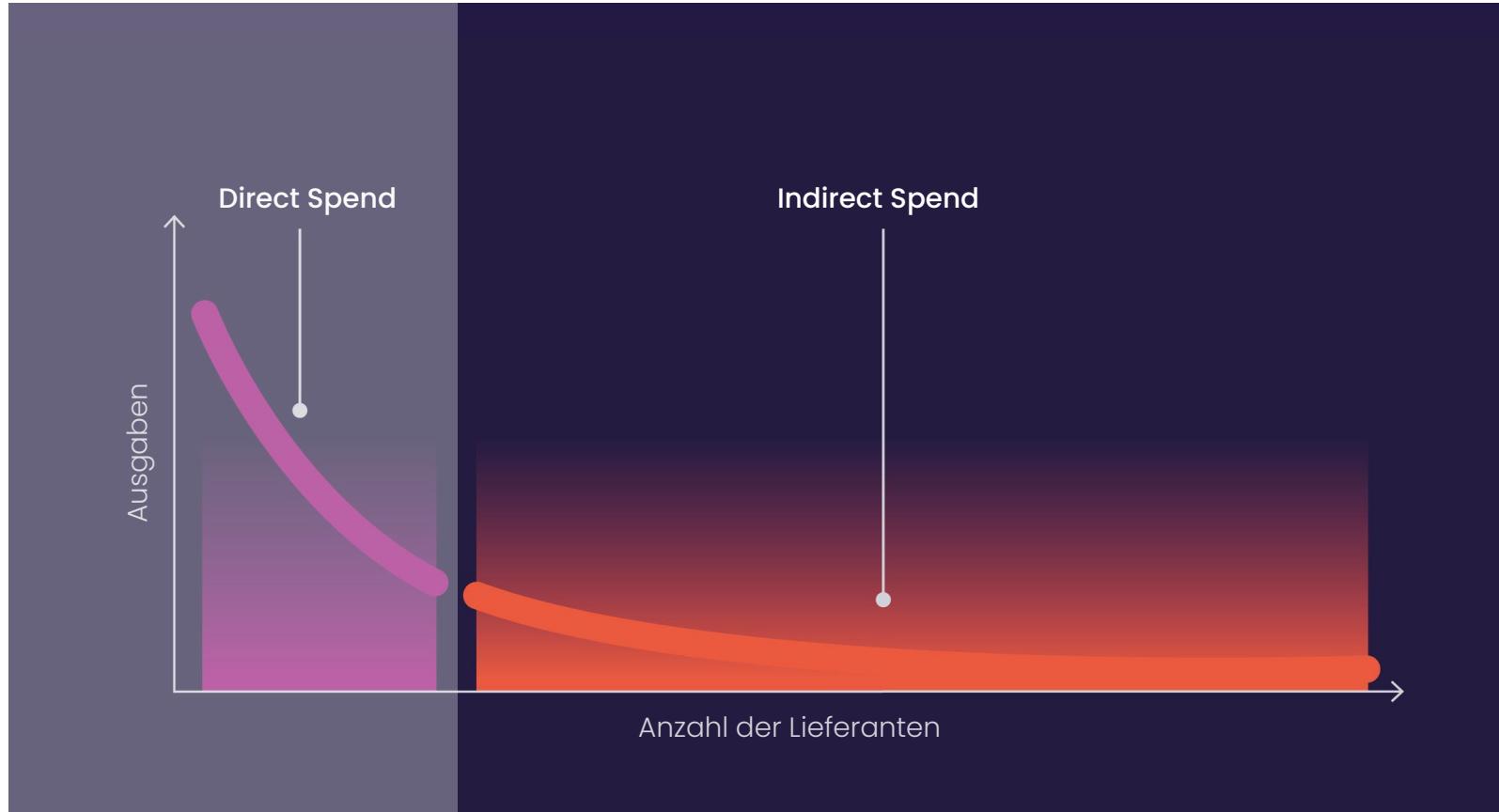
## Direct Spend

- Systemlösungen inkl. RFID
- digitale Datenerfassung
- E-Procurement-Systeme
- Engmaschiges Katalogmanagement
- Arbeitsplatzbelieferungen
- Hohe Transparenz



## Herausforderungen im Indirekten Einkauf

So unterschiedlich prozessoptimiert sind Direct und Indirect Spend



### Indirect Spend

- Maverick Buying
- Freitexte
- uneinheitliche Handhabung
- Daten-Chaos
- hohe Aufwände für wenig Warenwert
- Geringe Transparenz

# Herausforderungen im Indirekten Einkauf

Ein Ort für Ihre indirekte Beschaffung

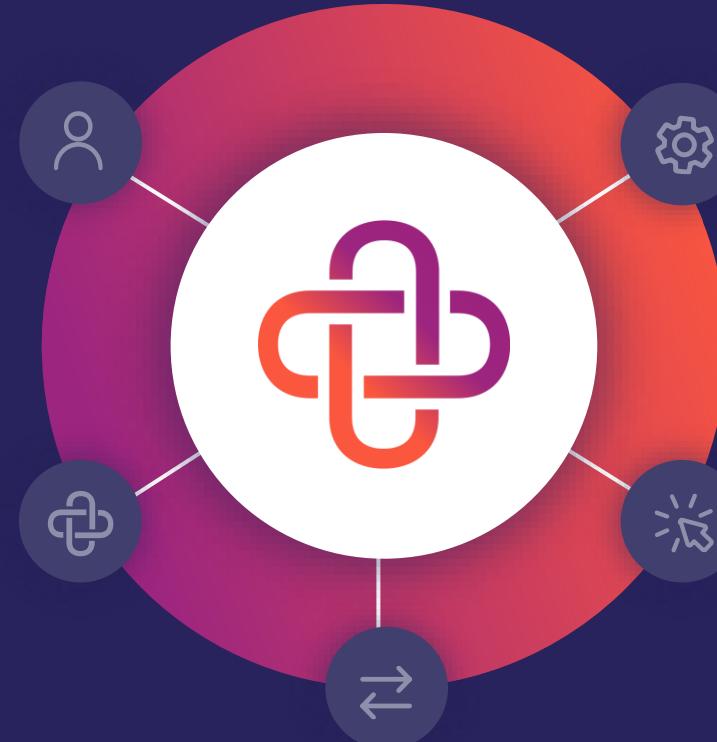
Unsere Plattform vereinfacht die Beschaffung von indirekten Bedarfen und bietet Ihnen die Möglichkeit, Lieferanten nahtlos zu integrieren und zu verwalten. Profitieren Sie von einem optimierten, regelkonformen Beschaffungsprozess und den Vorteilen eines einzigen Vertragspartners und Kreditors für schlankes Zahlungsvorgehen.

**Unite** 

Eine Anlaufstelle bei Fragen

Ein einziger Vertragspartner und Kreditor

Ein einheitlicher Transaktionsprozess für alle Lieferanten



Eine unkomplizierte technische Implementierung

Ein Klick, um Lieferanten zu aktivieren

# Compliant-konform und leichtgewichtig starten

Über welche Summe reden wir hier eigentlich?



# Compliant-konform und leichtgewichtig starten

So können Marktplätze helfen, die Ziele zu erreichen

## Was Marktplätze bieten

- Riesiges Produktangebot auf einer Plattform
- Einheitlicher, digitaler Prozess von Anforderung, Bestellung bis zur Rechnung
- Lieferantenübergreifende, funktionale Produktsuche
- Einsparpotenziale sichtbar machen
- Alle Bestellungen prozesstreu und auswertbar



## Was Sie davon haben

- Mehr Versorgungssicherheit  
Qualifizierte Lieferanten
- Dauerhaft geringere Prozesskosten und Zeitersparnis
- Marktübersicht und Vergleichbarkeit und Transparenz auf einen Blick
- Warengruppen auswerten, Bündelungseffekte nutzen
- Ausgaben sind digital erfasst und lückenlos nachzuvollziehen



# Compliant-konform und leichtgewichtig starten Verantwortungsvoller Partner sein: Viel Zeit und Prozesskosten sparen

- Beschaffung zentral abwickeln
- Suchprozesse, Bestellvorgänge und Rechnungsstellung optimieren
- 100 % europäische Lieferanten nutzen
- Kundenservice als einen Ansprechpartner in Deutschland nutzen
- Warenkorb optimieren
- über einen Kreditor abrechnen
- Leitweg-ID übertragen
- E-Rechnungen (XRechnungen) verwenden
- Rahmenvertragskataloge integrieren
- von Umsetzung des LkSG profitieren
- Nutzerrechte verwalten
- über CO2-Reporting verfügen



# Compliant-konform und leichtgewichtig starten

Unsere Verantwortung als Dreiklang

## ➤ Verantwortungsvolles Unternehmen

Grüne Energie, CO<sub>2</sub>-Bilanz und Reduktionsplan, Einkaufsrichtline, Team für ökologische Nachhaltigkeit, Mitglied [UN Global Compact](#) & [SBTi Commitment](#)

## ➤ Verantwortungsvoller Arbeitgeber

Unternehmenswerte, [Charta der Vielfalt](#), Unite Academy, Hybrid-Work-Modell, Betriebliches Gesundheitsmanagement

## ➤ Verantwortungsvoller Geschäftspartner

- Lokale Wirtschaft: 100 Prozent europäische Lieferanten.
- Kein Überkonsum: Alle unsere Funktionen sind darauf ausgerichtet, Ihre Versorgung zu gewährleisten und die für Sie günstigste Option zu wählen.



In unserem DNK-geprüften Nachhaltigkeitsbericht erfahren Sie, was wir bereits erreicht haben und wo wir hinmöchten: [Bericht lesen](#)

Unite 



# Compliant-konform und leichtgewichtig starten

## Nachhaltigkeit @ Unite

### Verantwortungsvolles Unternehmen

- ✓ Team für ökologische Nachhaltigkeit, ESG-Team
- ✓ Nachhaltigkeitsfokussierte Einkaufsrichtlinie & Grüne Energie
- ✓ CO<sub>2</sub>-Bilanz, Reduktionsziele & DNK-geprüfter Nachhaltigkeitsbericht
- ✓ Fair Tax Mark Akkreditierung & EcoVadis-Zertifizierung (Gold)
- ✓ Mitgliedschaft UN Global Compact
- ✓ SBTi Commitment

### Verantwortungsvoller Geschäftspartner

- ✓ Lokale Wirtschaft: 100 % europäische Lieferanten, Vertrag mit Unite
- ✓ Regionale Kreislaufwirtschaft
- ✓ Kein Überkonsum: Unser Service ist darauf ausgerichtet, ihrem Einkauf passgenau die günstigste Option zu liefern

## Verantwortungsvoller Arbeitgeber

- ✓ Unternehmenswerte & Charta der Vielfalt
- ✓ Unite Academy & Hybrid-Work-Modell
- ✓ Betriebliches Gesundheitsmanagement

## Transparenz als Herzstück

- ✓ Lieferketten-Transparenz: Proaktive Umsetzung des LkSG

Produkt-Transparenz: Hochqualitative und vertrauenswürdige Informationen am POS – Zertifikate und Kriterien, welche nachhaltige Produkte von Greenwashing unterscheiden

- ✓ CO<sub>2</sub>-Reporting für gekaufte Produkte



- Riesiges Produktangebot auf einer Plattform
- Filter für Zertifikate und nachhaltigkeitsrelevante Kriterien
- Über **25** kategoriespezifische, nachhaltige Produktzertifikate
- Über **30.000** wiederaufbereitete Produkte (Notebooks, Toner uvm.)
- Für über **2.000** der meistgesuchten Keywords gibt es bei Unite über **2,8 Mio.** Angebote von Produkten mit Umwelt- und Soziallabels

# Compliant-konform und leichtgewichtig starten

Wie Unite nachhaltige Wirtschaftszweige vernetzt und Lieferkettenverantwortung lebt

## EcoVadis-Zertifizierung

EcoVadis, der weltweit größte und anerkannte Anbieter von Nachhaltigkeitsbewertungen für Unternehmen, zählt uns zu den besten 5 Prozent in unserer Branche.



[Mehr erfahren](#)



## Verhaltenskodex für Geschäftspartner & Managed Supply

[Mehr erfahren](#)

## Hinweisgebersystem

Wir verstehen uns als vertrauenswürdigen und verantwortungsvollen Partner. Verstöße gegen das Gesetz oder unsere Richtlinien können anonym über unser Hinweisgebersystem gemeldet werden.

[Mehr erfahren](#)

# Compliant-konform und leichtgewichtig starten

## Proaktive Umsetzung des LkSG bei Unite

- Wir fallen aufgrund unserer Unternehmensgröße nicht unter LkSG.
- Die Reduktion der Menschenrechts- und Umweltrisiken entlang unserer Wertschöpfungskette ist unser zentrales Anliegen.
- Unite nutzt aktuell die vollautomatisierte osapiens-Softwarelösung zur Risikoanalyse und -bewertung.
- Zweistufiger Ansatz: Vollautomatisierte abstrakte Risikoanalyse und semi-automatisierte konkrete Risikoanalyse via Fragebögen.
- Stufenweise Prüfung priorisierter Lieferanten zu relevanten Risikokategorien.
- Erfahren Sie [hier](#) mehr zur Umsetzung.



# Compliant-konform und leichtgewichtig starten Verantwortungsvoller Partner sein: Mit dem CO<sub>2</sub>-Reporting Scope-3-Emissionen besser nachhalten



## Ihren Einfluss verstehen

Erhalten Sie schnelle Ergebnisse und vergleichbare Daten zu Ihrem CO<sub>2</sub>-Fußabdruck für eine genaue Analyse Ihrer Bestellhistorie bei Unite.



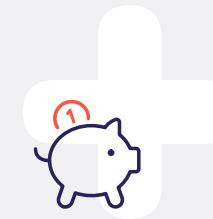
## Ihre Strategie fokussieren

Finden Sie heraus, welche Produktgruppen Emissionen verursachen, damit Sie sich auf die wichtigsten Bereiche konzentrieren können, um Ihren CO<sub>2</sub>-Fußabdruck zu verringern.



## Von Experten für gut befunden

Unsere ausführlich dokumentierte Methode wurde gemeinsam mit Wissenschaftlern und Kunden entwickelt.



## Kosten einsparen

Unser CO<sub>2</sub>-Reporting steht Ihnen kostenfrei zur Verfügung und bietet Ihnen wertvolle Einblicke in Ihre Emissionsdaten.



# Compliant-konform und leichtgewichtig starten

## Verantwortungsvoller Partner sein: Das zeichnet Unite aus



### Mehr als 20 Jahre Erfahrung

Know-How im B2B und B2G jahrelang aufgebaut und verbessert.



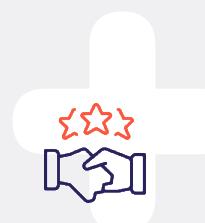
### Made in Germany

Hauptsitz in Leipzig und weitere Standorte in Deutschland sowie 11 europäischen Ländern.



### Neutralität

Unverzerrter Marktplatz, auf dem der Plattformbetreiber nicht als Konkurrent auftritt.



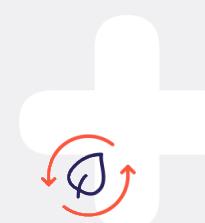
### Qualifizierte Lieferanten

Hohe Standards und Eignungskriterien für Plattformteilnehmer.



### Fairness

Nachgewiesen verantwortungsvolles Steuerverhalten.



### Nachhaltigkeit

Zertifizierte Produkte und eine wirksame Strategie.

# Kontinuierliche Optimierung zur Zielerreichung

## Erfolge sichtbar machen



# Unite Spend Analysis



# Unite



## Welcome to Unite's BuyerCockpit



Customer ID  
61279381

Specific CRM Account  
Alle

Specific Customer Number  
Alle

Document Date  
01.01.2022 bis 31.12.2024

Preferred Language  
German

No CRM Data available  
Unite Services GmbH & Co.KG, 61279381  
Registration: 2006-12-13  
Last Order: 2024-08-22

SpotMarket Landing Page

Network Landing Page

SpotMarket Details

SpotMarket & Network Landing Page

SpotMarket Purchasers

Network Details

SpotMarket Deliveries, Cancellations & RMAs

Turnover and Orders per View

Duplicate Accounts



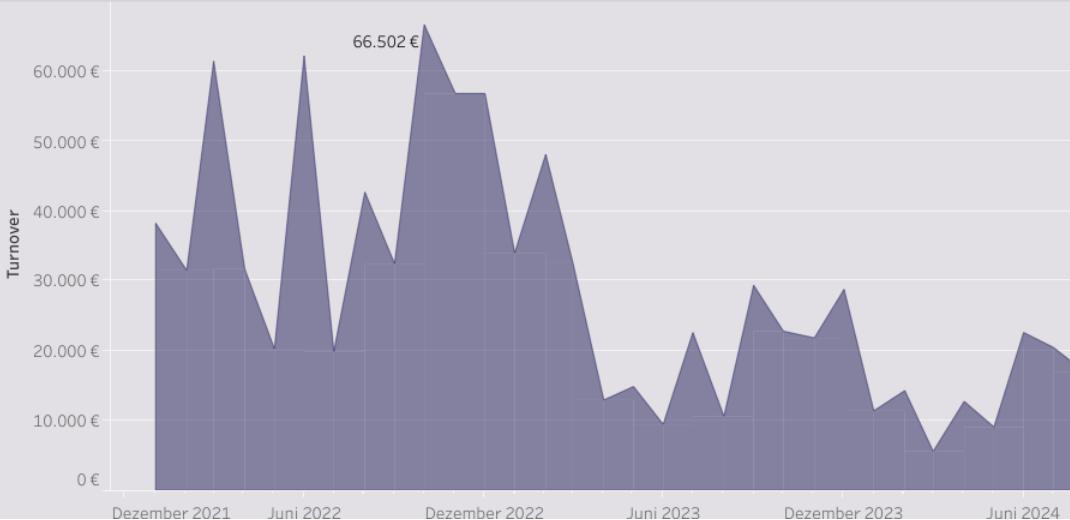
# Buyer Cockpit

No CRM Data available  
 Unite Services GmbH & Co.KG, 61279381  
 Registration: 2006-12-13  
 Last Order: 2024-08-22

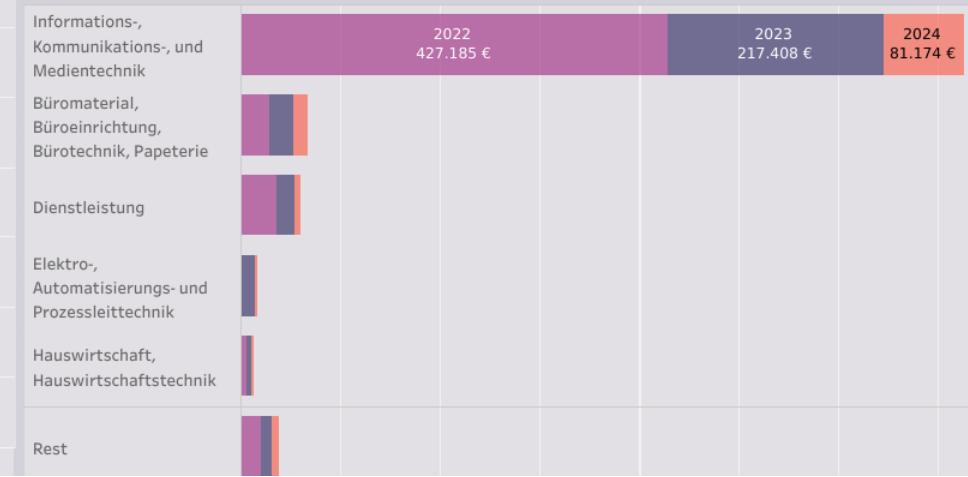


## Purchase KPIs for Unite SpotMarket

Turnover		Orders			Turnover			Ø Basket	
		2022	2023	2024	2022	2023	2024	2022	2023
920.524 €		54	46	49	38.169 €	33.991 €	11.299 €	707 €	739 €
	Januar	54	46	49	38.169 €	33.991 €	11.299 €	707 €	739 €
	Februar	64	57	44	31.398 €	47.967 €	14.285 €	491 €	842 €
# Orders	März	77	48	36	61.435 €	32.577 €	5.660 €	798 €	679 €
	April	45	36	40	31.675 €	12.858 €	12.823 €	704 €	357 €
1.471	Mai	40	50	37	20.314 €	14.838 €	9.121 €	508 €	297 €
	Juni	61	30	48	62.064 €	9.527 €	22.595 €	1.017 €	318 €
Ø Basket Value	Juli	30	39	38	19.829 €	22.536 €	20.435 €	661 €	578 €
626 €	August	52	38	32	42.698 €	10.544 €	16.939 €	821 €	277 €
	September	46	68		32.381 €	29.284 €		704 €	431 €
	Oktober	43	44		66.502 €	22.714 €		1.547 €	516 €
# Articles	November	56	37		56.747 €	21.760 €		1.013 €	588 €
	Dezember	38	48		56.758 €	28.800 €		1.494 €	600 €
2.671	Gesamtsumme	606	541	324	519.970 €	287.397 €	113.156 €	858 €	531 €
									349 €



## Top EClass Categories





# Buyer Cockpit

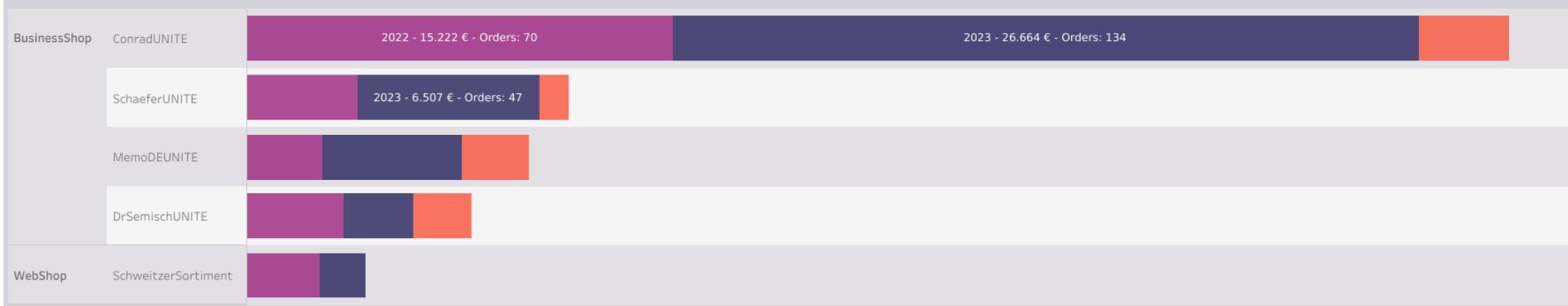
No CRM Data available  
Unite Services GmbH & Co.KG, 61279381  
Registration: 2006-12-13  
Last Order: 2024-08-22



## Purchase KPIs for Unite Network

Turnover		Orders			Turnover			Ø Basket	
		2022	2023	2024	2022	2023	2024	2022	2023
84.253 €	Januar	8	37	10	2.905 €	4.470 €	1.680 €	363 €	121 €
	Februar	29	36	14	5.293 €	4.756 €	1.682 €	183 €	132 €
# Orders	März	28	38	22	2.211 €	3.345 €	931 €	79 €	88 €
	April	21	28	20	1.728 €	3.179 €	1.165 €	82 €	114 €
750	Mai	61	29	14	2.448 €	5.973 €	1.039 €	40 €	206 €
	Juni	32	23	9	4.892 €	1.706 €	995 €	153 €	74 €
Ø Basket Value	Juli	19	22	16	1.320 €	2.198 €	2.423 €	69 €	100 €
112 €	August	18	25	3	2.415 €	2.544 €	74 €	134 €	102 €
	September	26	44		1.314 €	8.426 €		51 €	192 €
# Articles	Oktober	21	20		2.080 €	3.431 €		99 €	172 €
	November	25	23		1.879 €	2.396 €		75 €	104 €
1.200	Dezember	22	7		1.996 €	1.359 €		91 €	194 €
	Gesamtsumme	310	332	108	30.482 €	43.782 €	9.988 €	98 €	132 €
									92 €

## Top Suppliers in Network





# Spotmarket & Network comparison

No CRM Data available  
 Unite Services GmbH & Co.KG, 61279381  
 Registration: 2006-12-13  
 Last Order: 2024-08-22



Yearly



## Purchase KPIs for Unite Spotmarket & Network

Turnover	Monat von ..	Orders			Turnover			Ø Basket	
		2022	2023	2024	2022	2023	2024	2022	2023
1.004.776 €	Januar	62	83	57	41.074 €	38.461 €	12.979 €	662 €	463 €
	Februar	92	91	57	36.690 €	52.724 €	15.967 €	399 €	579 €
# Orders	März	104	82	55	63.646 €	35.922 €	6.590 €	612 €	438 €
2.159	April	66	62	57	33.403 €	16.036 €	13.988 €	506 €	259 €
	Mai	101	77	50	22.762 €	20.811 €	10.160 €	225 €	270 €
	Juni	91	51	55	66.956 €	11.233 €	23.590 €	736 €	220 €
Ø Basket Value	Juli	49	57	50	21.149 €	24.734 €	22.858 €	432 €	434 €
465 €	August	69	59	35	45.113 €	13.088 €	17.013 €	654 €	222 €
	September	70	108		33.695 €	37.710 €		481 €	349 €
	Oktober	62	63		68.583 €	26.144 €		1.106 €	415 €
Articles	November	78	56		58.626 €	24.157 €		752 €	431 €
3.871	Dezember	57	53		58.754 €	30.159 €		1.031 €	569 €
	Gesamtsum..	901	842	416	550.452 €	331.180 €	123.145 €	611 €	393 €
									296 €

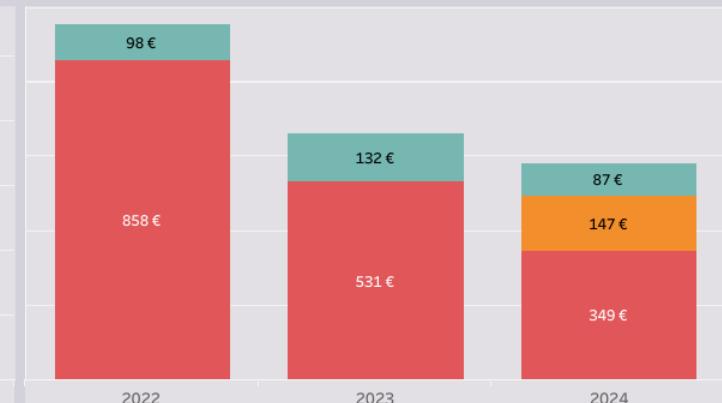
### # Orders

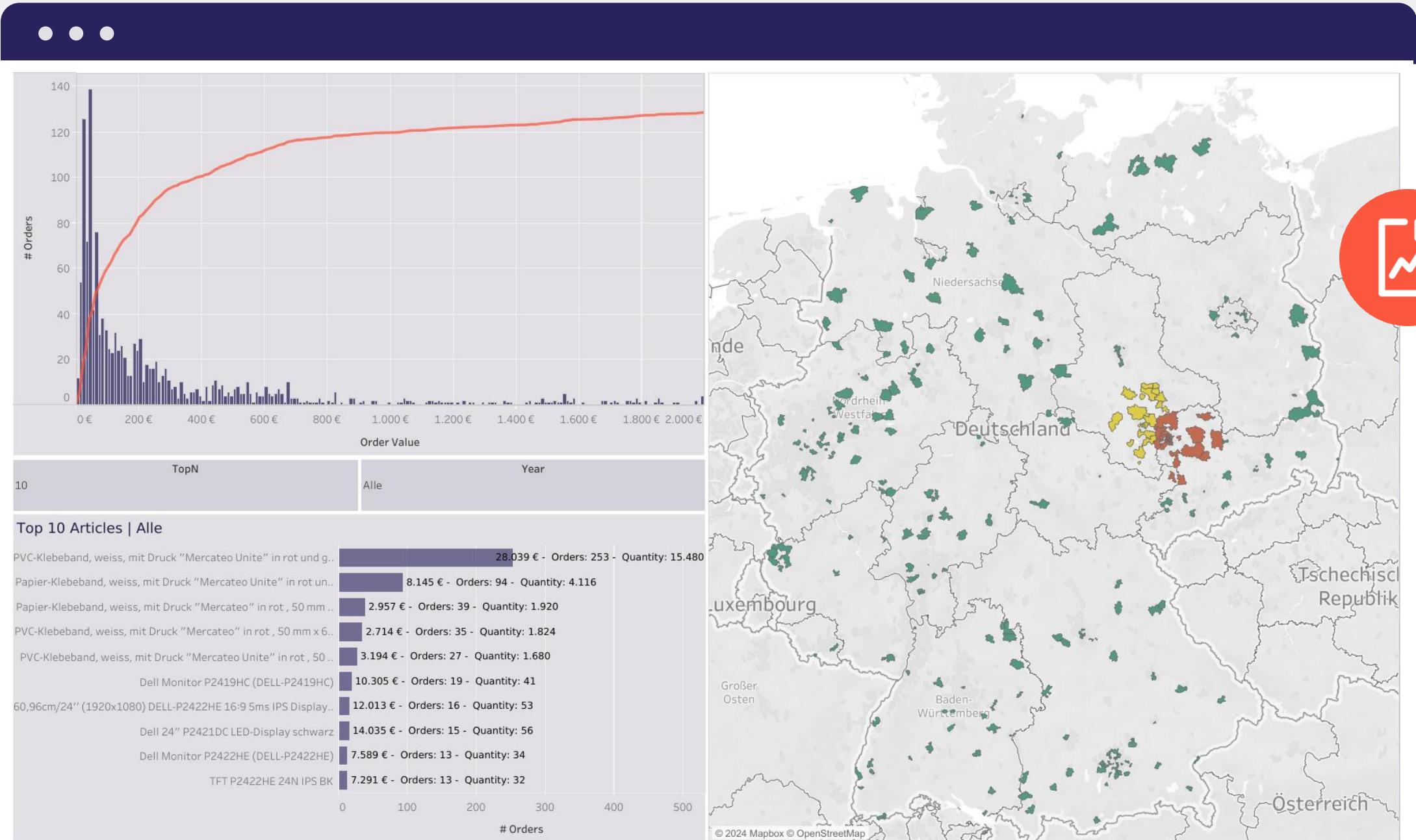


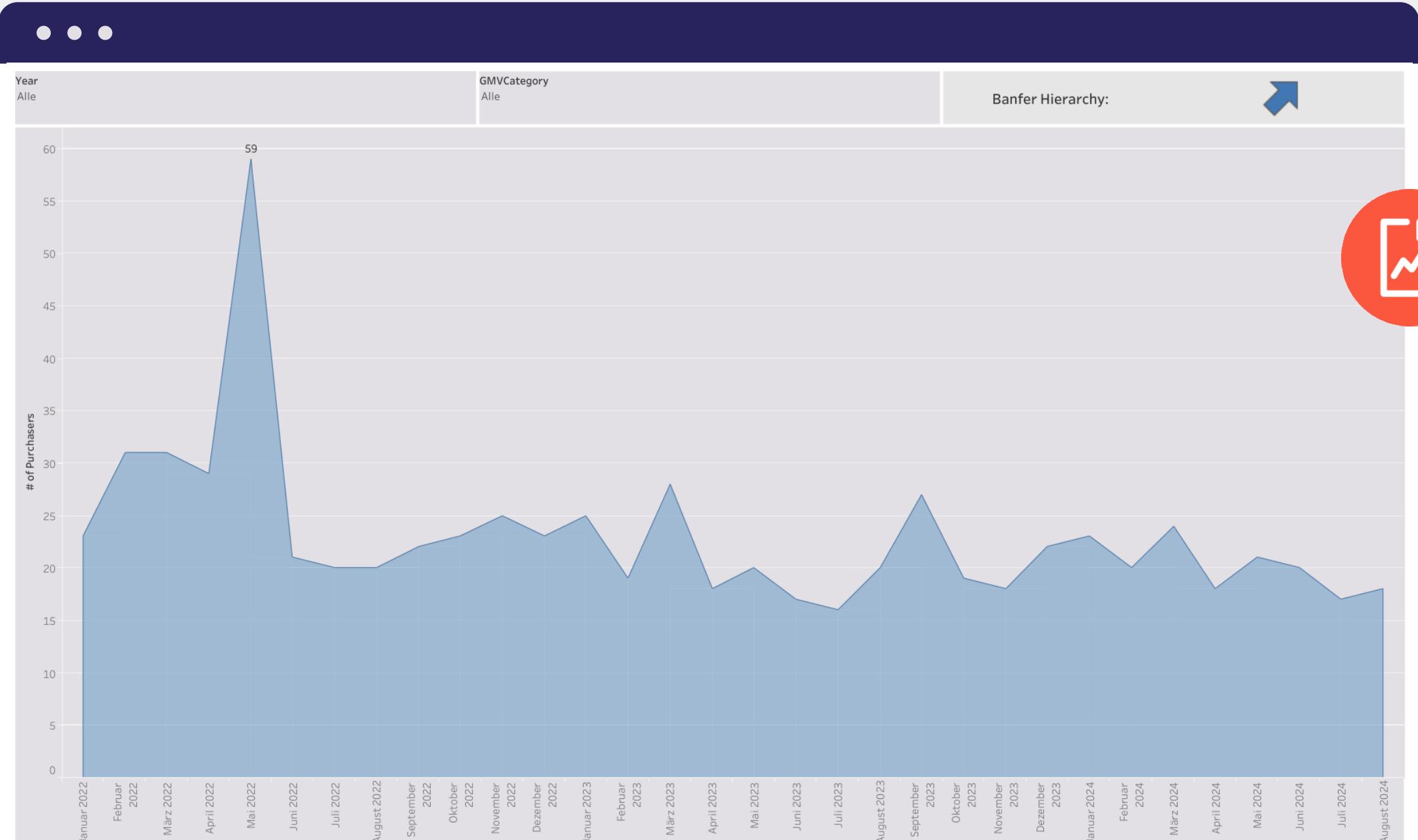
### Turnover



### Ø Basket Value



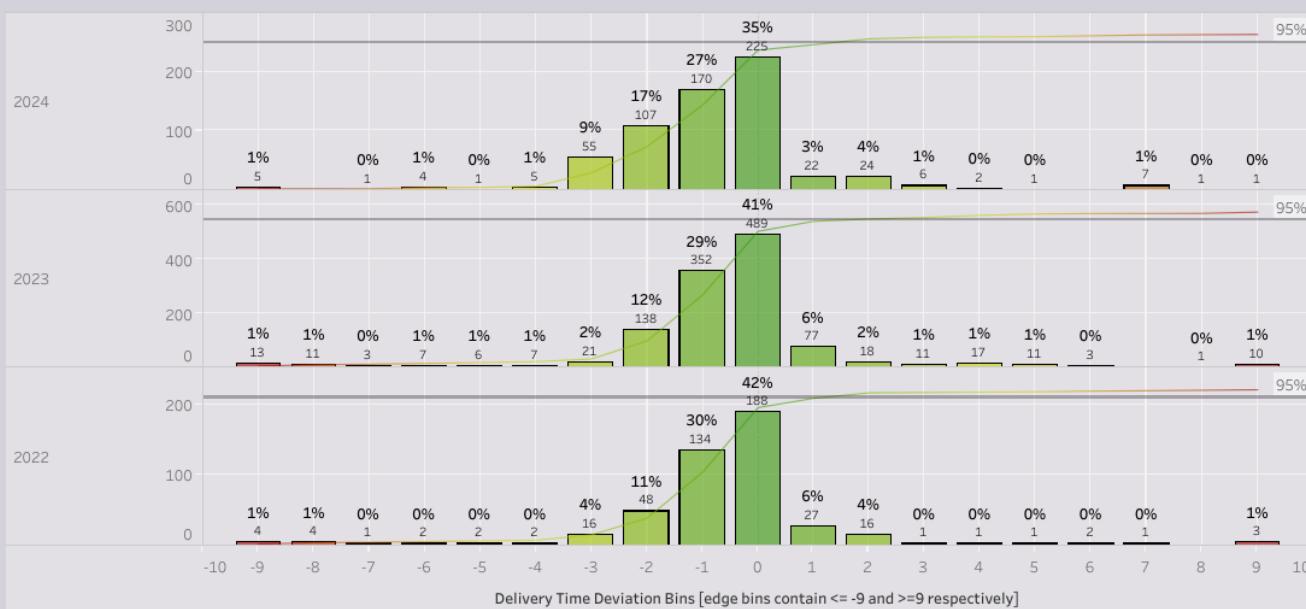


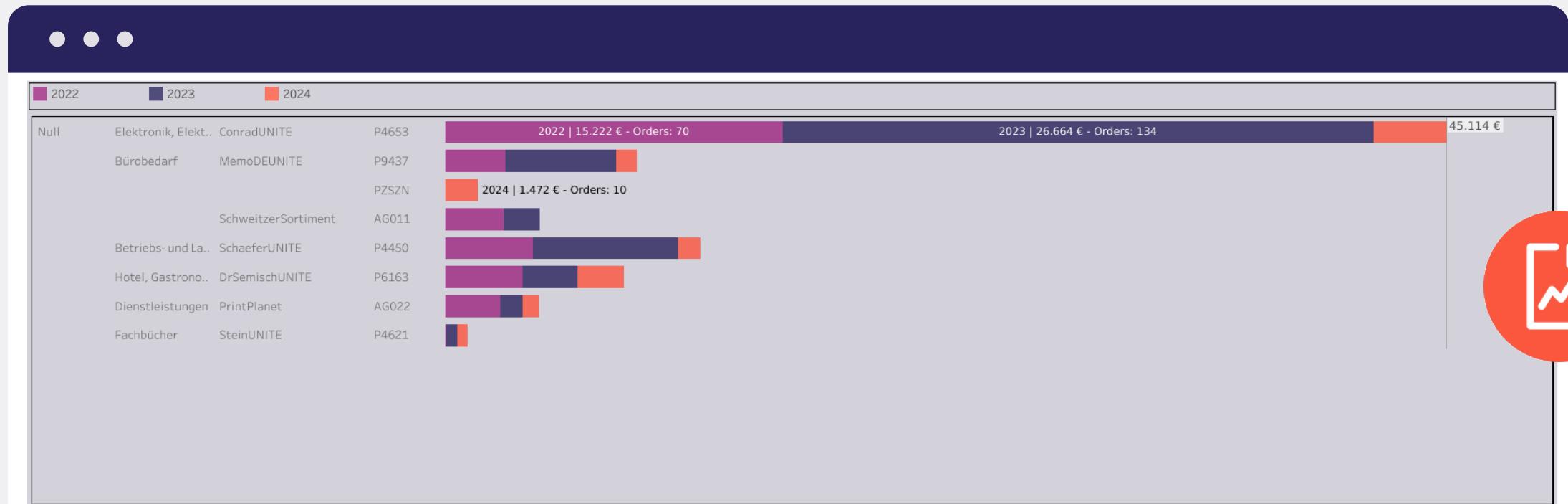


Storno Reason	2022			2023			2024			RMA Reason	2022			2023			2024		
	# Articles	Orders	% of Total	# Articles	Orders	% of Total	# Articles	Orders	% of Total		# Articles	Orders	% of Total	# Articles	Orders	% of Total	# Articles	Orders	% of Total
No Cancelation	1.118	606	97,39%	984	541	98,60%	552	324	98,75%	No RMA	1.141	618	99,39%	993	546	99,50%	551	327	98,57%
Out of Stock	8	8	0,70%	4	4	0,40%	5	5	0,89%	Article broken	1	1	0,09%	3	3	0,30%			
Falsey Ordered	11	8	0,96%	3	3	0,30%				Article Broken by Transport							1	1	
Testauftrag	5	5	0,44%	4	3	0,40%	1	1	0,18%	Dissatisfied							1	1	
Deliverytime too long	6	6	0,52%	2	2	0,20%				Too few delivered	1	1	0,09%				3	3	
Privat							1	1	0,18%	Too much delivered				1	1	0,10%			
Problems during Execution				1	1	0,10%				Wrong Description							2	2	0,36%
Gesamtsumme	1.148	623	100,00%	998	550	100,00%	559	328	100,00%	Wrong Order	4	3	0,35%	1	1	0,10%	1	1	0,18%
										Wrong Product	1	1	0,09%						
										Gesamtsumme	1.148	623	100,00%	998	550	100,00%	559	328	100,00%



### Delivery Time Deviations





Active

Commercially Inactive

Contract Canceled

# Neue Strategien für die Indirekte Beschaffung

Was Unite als Partner ausmacht

Bestehen in Jahren

**24**

Unsere Erfolgsgeschichte startete im Jahr 2000 mit der Vision, den B2B-Handel zu revolutionieren

Umsatz in Euro

**440,8 m**

Wir sind stolz auf unsere stetige jährliche Umsatzsteigerung um 10 % (2023)

Länder, in denen wir aktiv sind

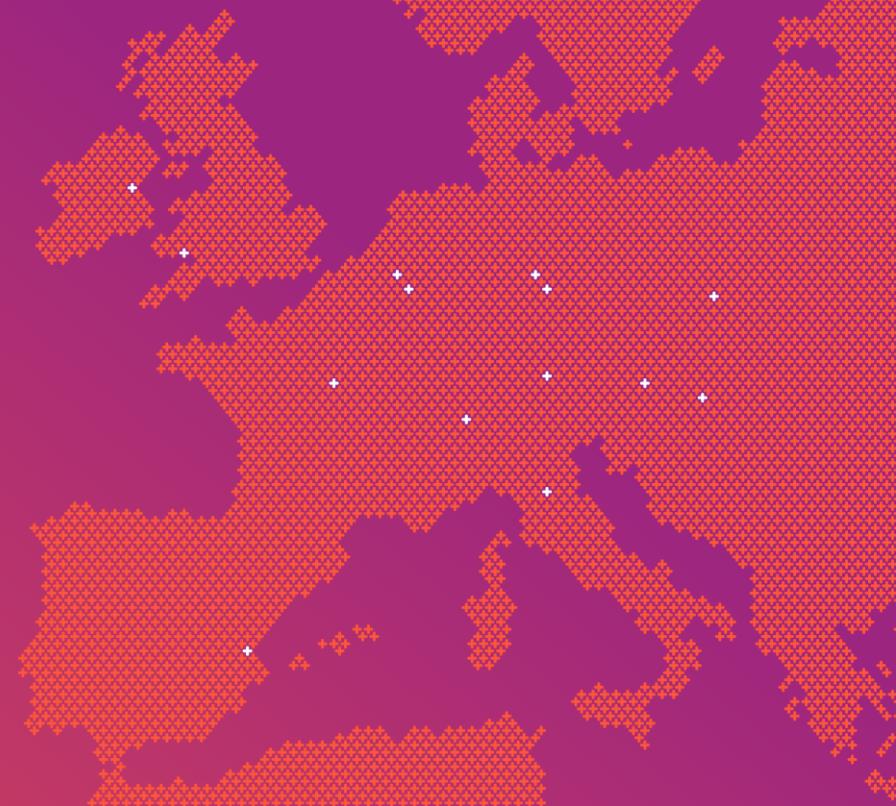
**12**

Unite ist eine europäische Plattform und schafft in 12 Ländern Mehrwert für Einkäufer und Anbieter

Mitarbeitende

**700**

„Mach doch – trau dich!“ – Dieses Motto treibt die Menschen bei Unite täglich an



Hauptsitz in Leipzig, Deutschland



Unser Hauptsitz im Herzen von Europa – hier ist Unite zu Hause

# Neue Strategien für die Indirekte Beschaffung

Europaweit ein starker Partner



**Belgien**

6,9 Mio. Artikel



**Italien**

7,9 Mio. Artikel



**Irland**

4,0 Mio. Artikel



**Deutschland**

26,1 Mio. Artikel



**Niederlande**

9,4 Mio. Artikel



**Spanien**

4,9 Mio. Artikel



**Frankreich**

6,8 Mio. Artikel



**Österreich**

17,1 Mio. Artikel



**Schweiz**

4,2 Mio. Artikel



**Großbritannien**

4,3 Mio. Artikel



**Polen**

6,4 Mio. Artikel



**Ungarn**

5,7 Mio. Artikel

# Neue Strategien für die Indirekte Beschaffung

Wer Unite als Partner bereits vertraut

Maschinenbau



Gesundheit & Öffentliche



Energieunternehmen und Versorger



Automotive, Handel, uvm.

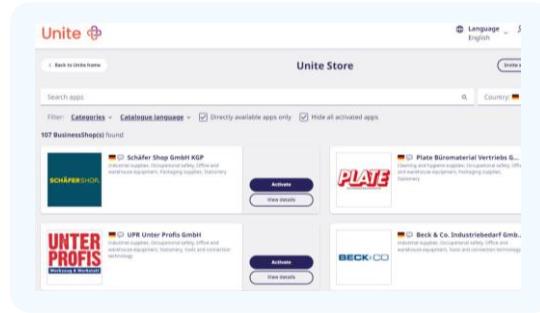


Unite 

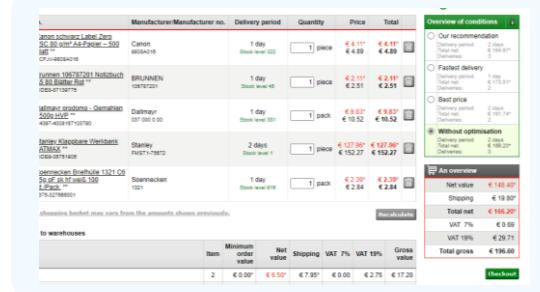


# Neue Strategien für die Indirekte Beschaffung

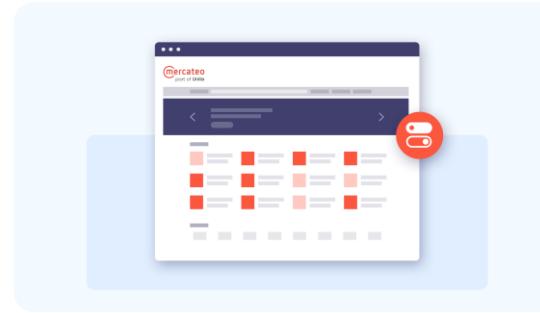
Was Unite als Partner bietet



Alle Kataloge an einem Ort verwalten



Warenkorboptimierung auf Basis  
Ihrer Präferenzen



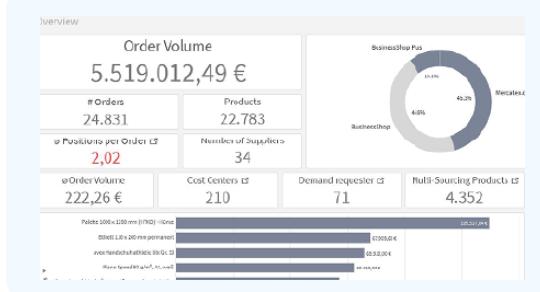
Kontrolle über die Bestellungen einzelner  
Abteilungen dank Sichtenverwaltung



Kundenservice als zentrale Anlaufstelle für  
all Ihre Anfragen in Ihrer Landessprache



Katalogübergreifende Suche für mehr  
Preistransparenz und verbesserte  
Verfügbarkeit



Umfassende Reports zur Analyse  
Ihrer indirekten Bedarfe

**Nicht zu vergessen!**  
Welche Wünsche habt  
Ihr an Unite als Partner?





 Danke für  
Eure Teilnahme!

### Marcel Keim

[Marcel.Keim@unite.eu](mailto:Marcel.Keim@unite.eu)  
+49 176 11512151  
[unite.eu/de-de](http://unite.eu/de-de)

### Wir sind auf LinkedIn noch nicht vernetzt?

Dann freue ich mich  
auf die Anfrage!



**Unite** vernetzt die Wirtschaft für nachhaltiges Business. Die E-Procurement-Plattform mit integriertem Marktplatz und Procurement Portal ermöglicht eine einfache Beschaffung für Unternehmen und den öffentlichen Sektor. Die **Unite** Plattform bringt Einkäufer und Anbieter zu beidseitigem Nutzen zusammen und fördert fairen Wettbewerb sowie vertrauensvolle Partnerschaften. Mit ihrer skalierbaren Infrastruktur unterstützt sie solide Geschäftsbeziehungen, stabile Prozesse und robuste Lieferketten. **Unite** transformiert den digitalen Handel für Unternehmen und den öffentlichen Sektor, stärkt die regionale Wirtschaft und schafft Mehrwert, der allen zugutekommt.

**Unite Network SE**  
Grimmaischer Steinweg 8  
04103 Leipzig

©2024 Unite. Alle Rechte vorbehalten.