

xchange

Welcome & Warmup

Conference Day | 16. Oktober 2025 | Wagenhallen



Alissa Stein
Moderatorin

xchange

15. & 16. OKTOBER 2025, STUTTGART | WAGENHALLEN

Wir machen
Sie zu echten
Changemakern.



Maxim Przystaw
Partner



Hannah M. Zühlke
Partner



Lisa-Marie van Uden
Einkauf Technik



Dirk Händler
Einkauf Technik



Michael Kleiner
Ministerialdirektor
Wirtschaftsministerium
BW



Ingo Glawe
Senior Partner SCM



Ansgar Nast-Kolb
Manager Procurement
Excellence



Miriam Tomforde
Leiterin Einkauf,
Hamburger Sparkasse AG



Martin Müller-Raidt
Vorstandsvorsitzender
BME



Jochen A. Rotthaus
Berater, Mentor &
Keynote-Speaker



Alissa Stein
Moderatorin



Dolf van den Boorn
Director Products



Frank Schmidt
CEO | Onventis



Heiko Rimpl
CPO | Onventis

Agenda

Conference Day

08:00	09:00	Registration & Check-in	
09:00	09:15	Welcome & Warm-up	Alissa Stein Moderation
09:15	10:00	Onventis Keynote	Frank Schmidt CEO Onventis
10:00	10:30	The Procurement Paradox Solved: Wie GenAI und Nachhaltigkeit Resilienz, Innovation und Wettbewerbsvorteile fördern	Hannah M. Zühlke & Maxim Przystaw Partner Roland Berger
10:30	11:00	Networking Break	Partner Forum im Foyer
11:00	12:00	Roadmap & Innovations	Product Management Onventis
12:00	13:30	Lunch & Networking	Partner Forum im Foyer
13:30	14:00	Mission 2030: Finding the Purpose in (Digital) Procurement	Miriam Tomforde Leiterin Einkauf Hamburger Sparkasse AG
14:00	14:30	OCTOPUS – Community statt Banfen. Einkauf neu gedacht. Wie Onventis dezentrale Fachbereiche zu smarten Bestellern macht.	Ansgar Nast-Kolb Manager Procurement Excellence CWS Business Services
14:30	15:00	Networking Break	Partner Forum im Foyer
15:00	15:30	Digitale Transformation der Beschaffung von Persönlicher Schutzausrüstung: Effizienz, Transparenz und Zukunftssicher	Lisa-Marie van Uden & Dirk Händler Einkauf Technik Leonhard Weiss GmbH & Co. KG
15:30		Awards & Summary	Frank Schmidt CEO Onventis & Alissa Stein Moderation

Schon ein Foto gemacht?

Unsere **Fotowand** wartet auf Sie!

Machen Sie jetzt ein Bild
und teilen Sie es auf **LinkedIn**
mit dem Hashtag **#Xchange2025**



CONRAD

ecovadis

kaiserkraft
works.

KLOEPFEL
CONSULTING
AN EPSA COMPANY

**LINGE
MANN**
SERVICE GMBH

Metroplan




PROCURION
CONSULTING - SOLUTION - IMPACT



 **schweitzer**
Fachinformationen

 **sonepar**
Powered by Difference

Unite 
formerly Mercateo

Viking
RAJA GROUP

 **WÜRTH**



DANKE!

xchange

Source-to-Pay Conference

Conference Day – 16. Oktober

25 years
onventis



Frank Schmidt
CEO

Agenda

Wie lief's

Was geht

Was kommt

„One more thing“

Agenda

Wie lief's

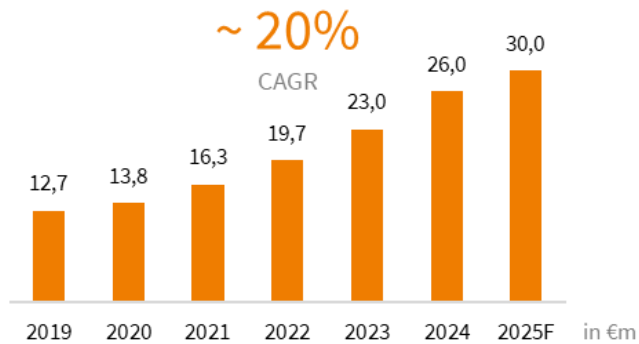
Was geht

Was kommt

„One more thing“

Entwicklung Onventis Group

Kontinuierliches, profitables Umsatzwachstum



Hochprofitabel

~ 25%
EBITDA Marge

Stabile Kundenbasis

< 4%
Churn Rate

> 200
Mitarbeitende

KEENSIGHT
CAPITAL
Investor seit
2023

€26 Mio.
Umsatz 2024

> 1.000
Kunden

21 Sprachen
154 Länder

> 1,2 Mil.
Benutzer

7 Mio.
Rechnungen p.a.

€20 Mrd.
Geschäfts-
volumen
p.a.

650.000
Lieferanten



Neukunden seit der letzten Xchange



Go-Lives seit der letzten Xchange



Customer Favourite 2025



Nachhaltigkeit bei Onventis

ESG ist Teil unserer
Technologie, Prozesse und
Partnerschaften.
Nachhaltige Beschaffung wird
mit Onventis messbar und
umsetzbar.



Umwelt
Belastung
senken,
Wandel
gestalten

Soziales
Menschen
fördern,
Vielfalt
sichern

Governance
Verlässlich,
sicher,
transparent

Agenda

Wie lief's

Was geht

Was kommt

„One more thing“



Reciprocal Tariffs		
Country	Tariffs Charged to the U.S.A. including Currency Manipulation and Trade Barriers	U.S.A. Discounted Reciprocal Tariffs
China	67%	34%
European Union	39%	20%
Vietnam	90%	46%
Taiwan	64%	32%
Japan	46%	24%
India	52%	26%
South Korea	50%	25%
Thailand	72%	36%
Switzerland	61%	31%
Indonesia	64%	32%
Malaysia	47%	24%
Cambodia	97%	49%
United Kingdom	10%	10%
	60%	30%
	10%	10%
	74%	37%
	10%	10%
	33%	17%
	34%	17%
	10%	10%
	10%	10%
	58%	29%
	10%	10%
	88%	44%
	10%	10%

Herausfordernde Zeiten

Europäische Wirtschaft unter Druck

Einkaufsbarometer 2025



Risiken reduzieren

80,2 %

sehen Lieferantenkooperation als wichtigen Faktor für ihr Risikomanagement.

Digitalrückstand

80,6 %

sehen im Lieferantenmanagement nach wie vor den Bereich mit dem größten Digitalisierungsbedarf.

Wachstumstreiber

88,6 %

der Unternehmen betrachten eine schnelle Integration von Lieferanten als unerlässlich.

KI-getriebene Zukunft

67,1 %

der Beschaffungsteams setzen auf KI-Technologien bis 2030

In Kooperation mit



Unterstützt durch



Rückblick: Das haben wir versprochen und umgesetzt



Onventis optimiert massgeblich die Collaboration mit Ihren Business-Partnern!



Onventis steigert signifikant Ihre Produktivität!



Künstliche Intelligenz als Turbo für Automatisierung und Qualität!

Onventis Quiz



Rückblick: Das haben wir versprochen und umgesetzt



Onventis optimiert maßgeblich die Kollaboration mit Ihren Geschäftspartnern!

- Supplier Dashboard and 360° View
- Supplier Qualification Verbesserungen
- Neues Scoring Modell für Fragebögen
- Zentraler Dateienspeicher für Lieferanten und Einkäufer
- Zertifikatsmanagement
- Lieferantenportal | Neues Kunden- und Benutzermanagement
- Industrie Codes für Lieferanten
- Incoterms Management



Onventis steigert signifikant Ihre Produktivität!

- EcoSpend
- Sourcing Engine ist Ready to serve
- Customer-facing APIs
- Zertifizierte Datev Integration
- Mehrfachkontierung im Invoice Management



Künstliche Intelligenz als Turbo für Automatisierung und Qualität!

- AI-Powered Invoice coding
- OCR Feedback Management
- AI Category Strategy Agent
- AI Supplier Qualification Automatisierungserweiterungen

Im Winter 2025:

- Intake Agent (Guided B.)
- Guideline Agent
- PDF Offer Upload
- Contract Lifecycle Management

Collaboration mit Lieferanten - KI Strategy Agent

Neue Strategie

×

Hallo! Welche Warengruppe möchten Sie erkunden?

Sie haben noch keine Angaben zu Ihrem Unternehmen gemacht. Um genauere Vorschläge zu erhalten, vervollständigen Sie bitte diese Informationen.

KATEGORIE AUSWÄHLEN •

Kategorie auswählen ▾

OPTIONAL: WÄHLEN SIE EIN ZIEL

Reduzierung der Gesamtbetriebskosten

Angebot optimieren

Verbesserung der Qualität

Verbesserung der Nachhaltigkeit

Custom goal

Die Warengruppenstrategien sind auf Ihre spezifischen Bedürfnisse zugeschnitten und nutzen Ihre Ausgabendaten, Unternehmensdetails, Ihre Ziele und KI-Erkenntnisse. Ihre Daten werden sicher aufbewahrt, niemals an Anbieter von KI-Modellen weitergegeben und nicht zur Verbesserung von Basismodellen verwendet. Ihre Informationen werden vertraulich behandelt, um einen umfassenden Datenschutz zu gewährleisten.

Strategie generieren

Steigerung der Produktivität – Jetzt auch AB-Automatisierung !

Supplier management

Strategic procurement

Catalogs

Operational Purchasing

List of items to be released

Catalogs & Items

Favorite items

AutoLearn list

Order processing

Shopping cart

Quotation requests

Requisition line items

Purchase orders

Receipts of goods

Service notes

Complaints

Buy list

VMI

Invoice processing

Incoming invoices

Invoice processing

Self-Billing

Invoices

Change approval

Payment verification

Expenditure management

Expenditure record

Travel expenses record

Expenditure management

Project management

Projects

onventis

Search in catalogs...

JG

Purchase order: No. 000003 / Copy Purchase order 8/4/2023 9:28:31 AM

← Back

Save & Send

Auftragsbestätigung Bühler + Neumaier

Header

Order ID: 0001

Supplier Order ID: Antriebsflansch PLE 80V2

Remarks: Internal

Payment Terms: Cash on delivery

Delivery Terms: Incoterm Version: 2020 Incoterm Code: DDP - D..

City/Town: Berlin

Line Item 1

Line Item ID: 01

Description: Antriebsflansch PLF 8888

Quantity: 250

Price Amount:

Price Line Amount:

Delivery Date: 2025-02-12

Remark: Lorem ipsum sit dolor

Article ID: 98765

Auftragsbestätigung

1 / 1

100%

Bühler + Neumaier

Präzisionsteile

GmbH & Co.KG

B-N

Bühler+Neumaier GmbH & Co.KG

Bühler+Neumaier GmbH & Co.KG

Bühler+Neumaier GmbH & Co.KG

Mühlenstraße 1 · D-12149 Berlin

Calum: 17.01.25

Kalk-Nr.: KA25T0018

Gez. Nr.: Maximal Krupier

Auftragsbestätigung

AB2592760

Ihre Bestellung 6309564 vom 17.01.25

Sehr geehrte Damen und Herren,

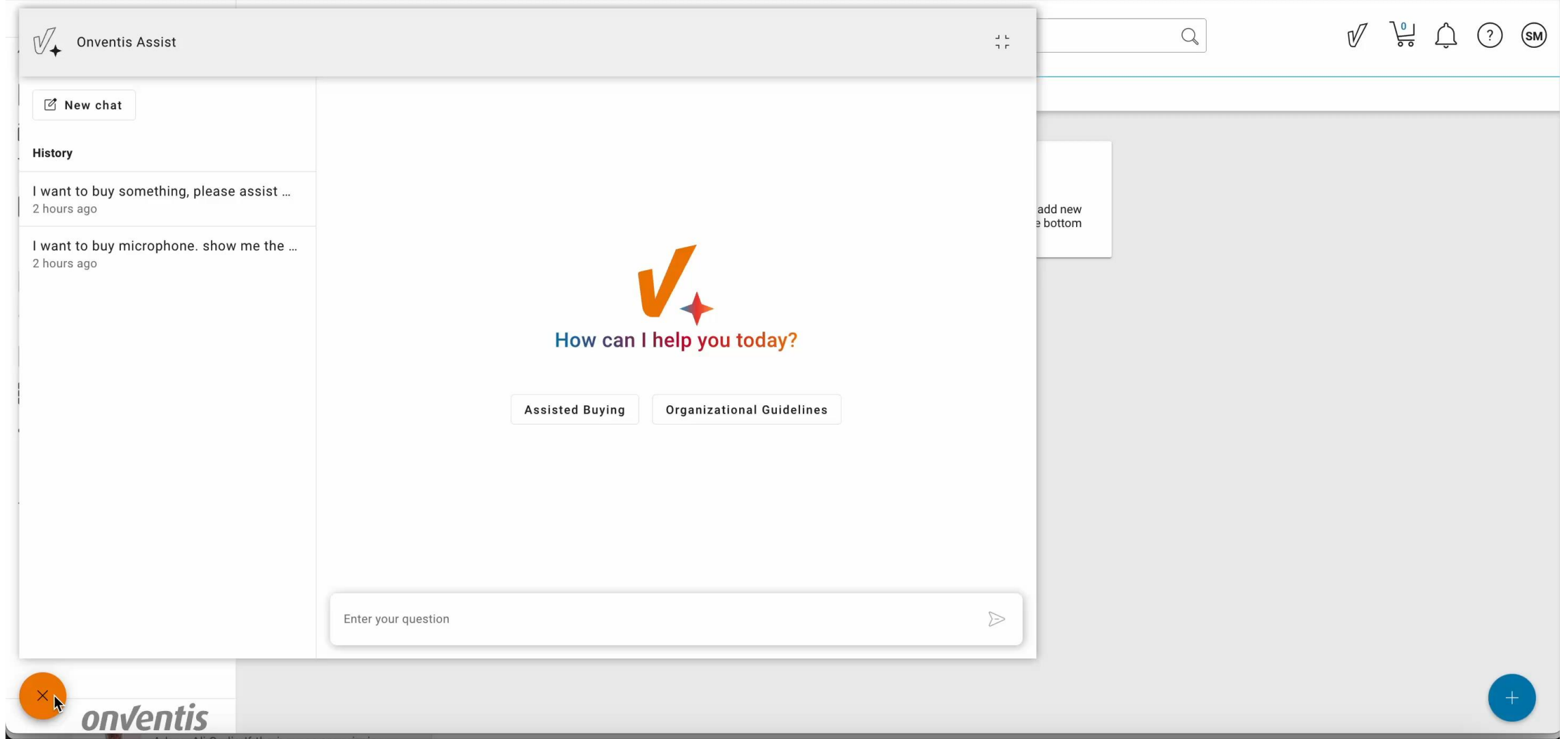
vielen Dank für Ihre Bestellung und das damit verbundene Vertrauen in unser Unternehmen.

Pos.	Bezeichnung	Einheit	Preis	Einzelpreis	Stange	Gesamtpreis
	Zeichnungs-Nr.		Netto	Brutto	Netto	Brutto

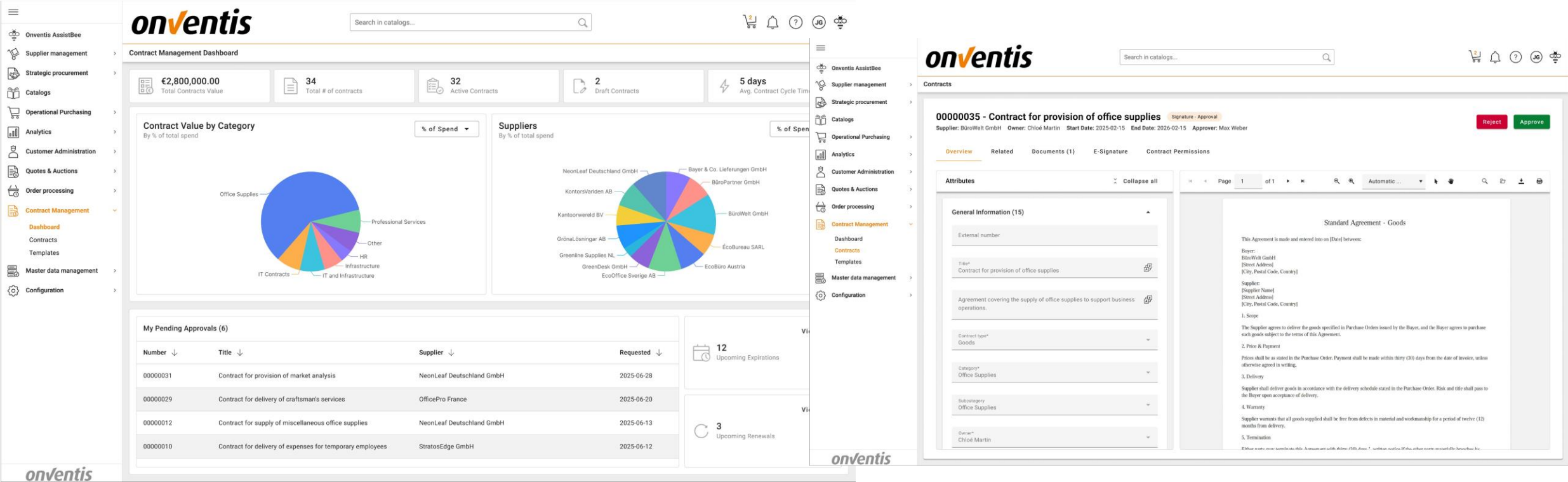
Nettoverwert:

2 736,00

Onventis AI Intake agent (the real Guided Buying!)



THE NEW Contract Lifecycle Management



End to End Contract
Lifecycle Management mit
Super-moderner User
Experience



Vollständig eingebettete
digitale Signaturen



Flexible Datenmodellierung
und Layout Designer zur
Anpassung an Ihre
Anforderungen

Agenda

Wie lief's

Was geht

Was kommt

„One more thing“

Unser Versprechen für Ihre digitale Zukunft

AI & Autonomous
Procurement

Souveränität
in Europa

Midmarket
All-in-One

Zusammengefasst

Die Onventis Plattform wächst innovativ weiter

KI Agents sind zahlreich vorhanden und nutzbar und es kommen jeden Monat mehr

Sie setzen mit Onventis auf europäische Souveränität und Autonomie

Agenda

Wie lief's

Was geht

Was kommt

„One more thing“

3 Xchange Specials for 5 Early Birds !!!!

*Xchange
Special #1:*

New CLM

6 Monate: 50%
Rabatt
Installation: 0,- €

*Xchange
Special #2*

**AB
Automatisierung**

6 Monate: 50%
Rabatt!
Installation: 0,- €

*Xchange
Special #3*

KI Strategy Creator

6 Monate: 50%
Rabatt
Intallation: 0,- €





xchange

Viel Spaß &
Inspiration!